

Repères bibliographiques

Les sources statistiques

La principale base de données est celle de l'OMC, à la fois avec les rapports annuels (*Le Commerce international...*) et des données par pays. Les données sont téléchargeables sur le site Web : <http://wto.org.fr>.

La CNUCED offre également une base de données, sur longue période, permettant de disposer de statistiques sur les commerces de marchandises, de services, ainsi que sur les IDE. Les données sont téléchargeables sur le site Web : www.unctad.org/Templates/Page.asp?intItemID=1888&lang=2.

Ouvrages et articles

AGLIETTA M. et BOYER R. [1982], « Pôles de compétitivité,

stratégie industrielle et politique macroéconomique », miméo, n° 8223, Cepremap.

AMADOR J. et CABRAL S. [2009], « Vertical specialization across the world : a relative measure », *North American Journal of Economics and Finance*, vol. 20, p. 267-280.

ANDREFF W. [2003], *Les Multinationales globales*, La Découverte, « Repères », Paris, 2^e éd.

ATHUKORALA P. et YAMASHITA N. [2006], « Production fragmentation and trade integration : East Asia in a global context », *North American Journal of Economics and Finance*, vol. 17, p. 233-256.

AUBIN C. et NOREL Ph. [2000], *Économie internationale*, Seuil, « Points Économie », Paris.

BAIROCH P. [1976], *Commerce extérieur et développement économique de l'Europe au XIX^e siècle*, Mouton, Paris.

- BALASSA B. [1966], « Tariff reductions and trade in manufactures among the industrial countries », *American Economic Review*, vol. 56, n° 3, p. 466-473.
- BELLONE F., MUSSO P., NESTA L. et QUÉRÉ M. [2006], « Caractéristiques et performances des firmes exportatrices françaises », *Revue de l'OFCE*, n° 98, juillet.
- BERNARD A. B., JENSEN J. B., REDDING S. J. et SCHOTT P. K. [2007], « Firms in international trade », *Journal of Economic Perspectives*, vol. 21, n° 3, été.
- BHAGWATI J. [2005], *Éloge du libre-échange*, Éditions d'Organisation, Paris.
- BHAGWATI J., PANAGARIYA A. et SRINIVASAN T. N. [2004], « The muddles with outsourcing », *Journal of Economic Perspectives*, automne, vol. 18, n° 4.
- BLINDER A. [2006], « Offshoring : the next industrial revolution ? », *Foreign Affairs*, mars-avril.
- BLUSTEIN P. [2008], « The nine-day misadventure of the most favored nations. How the WTO's Doha Round negotiations went awry in July 2008 », Brookings – Global Economy and Development, www.brookings.edu/articles/2008/1205_trade_blustein.aspx.
- BOURGUINAT H. [2013], *Le Protectionnisme, jusqu'où faut-il en avoir peur?* <http://bibliotheque.revue-banque.fr/book/88816548>.
- CAGÉ J. et GADENNE L. [2014], « Tax revenues, development and the fiscal cost of trade liberalization (1792-2006) », *[G-MonD]*, note n° 11, Paris School of Economics.
- CAIRNCROSS A. K. [1962], *Factors in Economic Development*, Allen and Unwin, Londres.
- CHANEY T. [2008], « Distorted gravity : the intensive and extensive margins of international trade », *American Economic Review*, vol. 98, n° 4.
- CNUCED [2004], *World Investment Report 2004 : The Shift Towards Services*.
- [2013], *Rapport sur l'investissement dans le monde. Les chaînes de valeur mondiales : l'investissement et le commerce au service du développement. Vue d'ensemble*.
- CROZET M. et KOENIG P. [2005], « Le rôle des firmes multinationales dans le commerce international », *Cahiers français*, n° 325, mars-avril.
- [2010], « Structural gravity equations with intensive and extensive margin », *Canadian Journal of Economics*, vol. 43, n° 1.
- CULBERTSON J. M. [1986], « The folly of free trade », *Harvard Business Review*, septembre-octobre.

- ENGMAN M. [2007], « L'extension des chaînes d'approvisionnement internationales : le rôle des économies émergentes dans la fourniture de services informatiques et de services aux entreprises », *Document de travail de l'OCDE sur la politique commerciale*, n° 52, TD/TC/WP (2007) 2/FINAL, 21 août.
- FONTAGNÉ L. et LORENZI J.-H. [2005], *Désindustrialisation, délocalisations*, Rapport du Conseil d'analyse économique, La Documentation française, Paris.
- GAMBERONI E. et NEWFARMER R. [2009], « Trade protection : incipient but worrisome trends », *Trade Notes*, vol. 37, World Bank, International Trade Department, 2 mars.
- GROSSMAN G. M. et ROSSI-HAMBERG E. [2008], « Trading tasks : a simple theory of offshoring », *American Economic Review*, vol. 98, n° 5.
- GUILLOCHON B. [2001], *Le Protectionnisme*, La Découverte, « Repères », Paris.
- GUILLOCHON B. et KAWECKI A. [2012], *Économie internationale*, Dunod, Paris, 7^e éd.
- HUFBAUER G. [1970], « The impact of national characteristics and technology on the commodity composition of trade in manufactured goods », in VERNON R. (dir.), *The Technology Factor in International Trade*, Columbia University Press, New York.
- KESING D. [1966], « Labor skills and comparative advantage », *American Economic Review*, vol. 56, n° 1/2.
- KENWOOD A. G. et LOUGHEED A. L. [1983], *The Growth of International Economy*, George Allen & Unwin, Londres.
- KRUGMAN P. [1986], « Introduction : new thinking about trade policy », in KRUGMAN P. (dir.), *Strategic Trade Policy and the New International Economics*, The MIT Press, Cambridge.
- LA CHEVALERIE F. DE et WANG S. [2007], « Les succès du BTP chinois en Afrique annoncent-ils la fin du BTP français ? », www.lemoniteur.fr, 17 avril.
- LAFAY G. [1981], « Analyse rétrospective des spécialisations internationales et de leurs conséquences macroéconomiques », *Revue d'économie politique*, vol. 91, n° 1, janvier.
- LASSUDRIE-DUCHÊNE B. [1971], « La demande de différence et l'échange international », *Économie et Sociétés. Cahiers de l'ISEA*, 6, juin.
- LESOURD J.-A. et GÉRARD C. [1976], *Nouvelle Histoire économique*, t. 1, *Le XIX^e Siècle*, Armand Colin, « U », Paris.
- LIST F. [1841], *Système national d'économie politique*, Gallimard, « Tel », Paris, 1998.

- LONGHI Ch. et RAINELLI M. [2010], « Poles of competitiveness, a French dangerous obsession ? », *International Journal of Technology Management*, vol. 49, n° 1/2/3.
- MANKIW N. G. et SWAGEL Ph. [2005], « The politics and economics of offshore outsourcing », *Working Paper*, n° 122, American Enterprise Institute, 7 décembre.
- MARSEILLE J. [1984], *Empire colonial et capitalisme français*, Albin Michel, Paris.
- MESSERLIN [1985], « Les politiques commerciales et leurs effets en longue période », in LASSUDRIE-DUCHÊNE B. et REIFFERS J.-L. (dir.), *Le Protectionnisme*, Economica, Paris.
- [2001], *Measuring the Costs of Protection in Europe : European Commercial Policy in the 2000s*, Institute for International Economics, Washington.
- MISTRAL J. [1978], « Compétitivité et formation du capital en longue période », *Économie et Statistique*, n° 97, février.
- MOUHOUD E. M. [2013], *Mondialisation et délocalisation des entreprises*, La Découverte, « Repères », Paris, 4^e éd.
- MUCCHIELLI J.-L. [1987], *Principes d'économie internationale*, Economica, Paris.
- [2008], *La Mondialisation. Chocs et mesure*, Hachette, « Les Fondamentaux », Paris.
- NUNNENKAMP P. [2006], « Relocation, offshoring and labour market repercussions : the case of the German automobile industry in Central Europe », in SNOWER D. J., WINKELMANN R. et ZIMMERMANN K. F. (dir.), *The Effects of Globalization on National Labor Market. Diagnosis and Therapy*, Duncker & Humblot, Berlin.
- OCDE [2013], « Importance des chaînes de valeur mondiales dans la politique commerciale », www.oecd.org/fr/sti/ind/cvm-politique-commerciale.pdf, janvier.
- ORLÉAN M. [1986], « L'insertion dans les échanges internationaux : comparaison de cinq grands pays développés », *Économie et Statistique*, n° 184, janvier.
- POSNER M. [1961], « International trade and technological change », *Oxford Economic Papers*, New Series, vol. 13, n° 3, octobre, p. 323-341.
- RAINELLI M. [2003], *La Nouvelle Théorie du commerce international*, La Découverte, « Repères », Paris, 3^e éd.
- [2011], *L'Organisation mondiale du commerce*, La Découverte, « Repères », Paris, 9^e éd.
- RICARDO D. [1817], *Principes de l'économie politique et de l'impôt*, Flammarion, Paris, 1993.
- RODRIG D. et RODRIGUEZ F. [2001], « Trade policy and economic

growth : a skeptic's guide to the cross-national evidence », in BERNANKE B. et ROGOFF K. S. (dir.), *Macroeconomics Annual 2000*, MIT Press for NBER, Cambridge.

SAMUELSON P. [2004], « Where Ricardo and Mill rebut and confirm arguments of mainstream economists supporting globalization », *Journal of*

Economic Perspectives, vol. 18, n° 3.

VERNON R. [1966], « International investment and international trade in the product cycle », *Quarterly Journal of Economics*, vol. 2, p. 190-207.

VULSER N. [2009], « Geneviève Lethu : le retour au *made in France* », *Le Monde*, 14 avril.

Introduction

I Le commerce international aux XIX^e et XX^e siècles

Le XIX^e siècle et la domination du Royaume-Uni

La répartition géographique des échanges, 2

La structure par produits des échanges, 10

Le XX^e siècle et l'émergence de nouvelles nations dominantes

L'entre-deux-guerres, 11

○ *États-Unis* : Les problèmes de mesure des flux commerciaux, 12

De 1945 à 1990, 13

La répartition géographique des échanges

vers une remise en cause de la polarisation nord-américaine, 14

La composition par produits des échanges

croissance de la part des minéraux, déclin des produits industriels, 16

Les politiques commerciales

II Le commerce international depuis 1990

L'évolution des exportations mondiales

La croissance des exportations mondiales, 23

La polarisation des balances commerciales de marchandises, 26