

Podrobný obsah

(Přehledný obsah je na začátku knihy)

| | |
|---|-----------|
| O autorovi | 7 |
| Řekli o knize | 9 |
| Slovo úvodem | 13 |
| 1 Obecná teorie vitality | 15 |
| 1.1 Existence | 16 |
| 1.1.1 Kontinuita | 17 |
| 1.1.2 Neuspořádanost | 17 |
| 1.1.3 Nedokonalost | 18 |
| 1.1.4 Realita | 18 |
| 1.1.5 Poznámka o axiomatice | 19 |
| 1.2 Změna | 20 |
| 1.2.1 Pohyb | 20 |
| 1.2.2 Vztahy | 20 |
| 1.2.3 Chování systémů | 21 |
| 1.2.4 Dynamická rovnováha | 23 |
| 1.2.5 Život | 25 |
| 1.2.6 Vědomí | 25 |
| 1.3 Vitalita | 26 |
| 1.3.1 Funkce a vývoj | 26 |
| 1.3.2 Stavová složka vitality | 29 |
| 1.3.3 Změnová složka vitality | 30 |
| 1.3.4 Čtyři vitální disciplíny | 32 |
| 1.3.5 Příklady vitálních systémů | 34 |
| 2 Firmy a podnikání | 37 |
| 2.1 Předpoklady úspěšného podnikání | 38 |
| 2.1.1 Podstata podnikání | 38 |
| 2.1.1.1 Nerovnováha | 38 |
| 2.1.1.2 Rovnováha | 39 |
| 2.1.1.3 Stabilita | 39 |
| 2.1.1.4 Dynamika | 40 |
| 2.1.1.5 Vitalita | 40 |
| 2.1.2 Synergie ve firmách | 40 |
| 2.1.2.1 Vztahy v podnikání | 41 |
| 2.1.2.2 Synergický efekt | 41 |

| | | | |
|-------|---------|--|----|
| | 2.1.2.3 | <i>Typy synergie</i> | 42 |
| | 2.1.2.4 | <i>Kultivace vztahů</i> | 42 |
| 2.1.3 | | <i>Evoluce ve firmách</i> | 43 |
| | 2.1.3.1 | <i>Současnost a budoucnost</i> | 43 |
| | 2.1.3.2 | <i>Manažeři a lídři</i> | 43 |
| | 2.1.3.3 | <i>Lidé a role</i> | 44 |
| | 2.1.3.4 | <i>Konflikty a vývoj</i> | 44 |
| | 2.1.3.5 | <i>Firemní subsystémy</i> | 45 |
| 2.2 | | <i>Technický subsystém firmy</i> | 46 |
| | 2.2.1 | <i>Chod firmy</i> | 46 |
| | 2.2.1.1 | <i>Funkční logika systému</i> | 47 |
| | | <i>Ortoprocesy</i> | 47 |
| | | <i>Paraprocesy</i> | 48 |
| | | <i>Metaprocesy</i> | 49 |
| | 2.2.1.2 | <i>Definiční logika systému</i> | 50 |
| | | <i>Definice produktů</i> | 50 |
| | | <i>Definice procesů</i> | 51 |
| | | <i>Definice zdrojů</i> | 52 |
| | | <i>Definice struktur</i> | 53 |
| | 2.2.2 | <i>Změny ve firmě</i> | 54 |
| | 2.2.2.1 | <i>Monitoring</i> | 55 |
| | | <i>Metriky</i> | 55 |
| | | <i>Měření</i> | 55 |
| | | <i>Korekce</i> | 56 |
| | 2.2.2.2 | <i>Řízení</i> | 57 |
| | | <i>Definice cílů</i> | 57 |
| | | <i>Definice cesty</i> | 58 |
| | | <i>Působení zpětných vazeb</i> | 58 |
| | 2.2.2.3 | <i>Vedení</i> | 58 |
| | | <i>Strategické myšlenky</i> | 59 |
| | | <i>Strategická období</i> | 59 |
| | | <i>Prognózování</i> | 60 |
| | | <i>Ovlivňování</i> | 61 |
| | 2.2.3 | <i>Stavba technického subsystému</i> | 61 |
| | 2.2.3.1 | <i>Funkční stavba</i> | 61 |
| | 2.2.3.2 | <i>Funkční souvislosti</i> | 62 |
| 2.3 | | <i>Lidský subsystém firmy</i> | 63 |
| | 2.3.1 | <i>Individuální potenciál</i> | 65 |
| | 2.3.1.1 | <i>První předpoklad: chtít</i> | 65 |
| | 2.3.1.2 | <i>Druhý předpoklad: umět</i> | 65 |
| | 2.3.1.3 | <i>Třetí předpoklad: moci</i> | 66 |
| | 2.3.1.4 | <i>Čtvrtý předpoklad: smět</i> | 67 |
| | 2.3.2 | <i>Vztahový potenciál</i> | 67 |
| | 2.3.2.1 | <i>Soutěžení a spolupráce</i> | 68 |
| | | <i>Podstata soutěžení a spolupráce</i> | 69 |
| | | <i>Vznik soutěžení a spolupráce</i> | 70 |
| | 2.3.2.2 | <i>Firemní kultura</i> | 71 |
| | | <i>Definice firemní kultury</i> | 71 |
| | | <i>Typy firemní kultury</i> | 71 |

| | | |
|----------|---|-----------|
| 2.3.2.3 | <i>Styly řízení</i> | 72 |
| 2.3.3 | Stavba lidského subsystému | 74 |
| 2.3.3.1 | <i>Péče o jednotlivce</i> | 74 |
| | <i>Aby lidé chtěli</i> | 74 |
| | <i>Aby lidé uměli</i> | 75 |
| 2.3.3.2 | <i>Péče o vztahy</i> | 76 |
| | <i>Stimulace vztahů</i> | 76 |
| | <i>Integrace konfliktních lidí</i> | 76 |
| 2.3.3.3 | <i>Funkční souvislosti</i> | 77 |
| | <i>Pyramida kultury</i> | 77 |
| | <i>Stavba lidského subsystému</i> | 78 |
| 3 | Diagnostika firem a organizací | 81 |
| 3.1 | Analytická část | 82 |
| 3.1.1 | Tři zdroje analytických dat | 82 |
| 3.1.2 | Metody sběru dat | 83 |
| 3.1.2.1 | <i>Analýza firemní dokumentace</i> | 83 |
| 3.1.2.2 | <i>Diagnostické workshopy</i> | 83 |
| 3.1.2.3 | <i>Analýza firemní praxe</i> | 85 |
| 3.1.3 | Témata analýz | 85 |
| 3.1.4 | Diagnostické matice | 87 |
| 3.2 | Standardní poruchy | 91 |
| 3.2.1 | Myšlenkový subsystém | 92 |
| 3.2.1.1 | <i>Podnikatelská hypotéza a vize</i> | 92 |
| 3.2.1.2 | <i>Poslání a hodnoty</i> | 93 |
| 3.2.1.3 | <i>Strategie</i> | 95 |
| 3.2.1.4 | <i>Obecné potíže</i> | 97 |
| 3.2.2 | Technický subsystém | 98 |
| 3.2.2.1 | <i>Poruchy užitečnosti</i> | 99 |
| | <i>Subjekty</i> | 99 |
| | <i>Potřeby, výhody a produkty</i> | 100 |
| 3.2.2.2 | <i>Poruchy efektivity</i> | 101 |
| | <i>Přemnožené projekty</i> | 101 |
| | <i>Duplicity</i> | 101 |
| | <i>Nulové aktivity</i> | 101 |
| | <i>Problémy na rozhraních</i> | 102 |
| | <i>Příliš mnoho subprocesů</i> | 102 |
| | <i>Problémy s distribucí odpovědnosti</i> | 103 |
| 3.2.2.3 | <i>Poruchy stability a dynamiky</i> | 104 |
| 3.2.3 | Lidský subsystém | 106 |
| 3.2.3.1 | <i>Poruchy definice a orientace</i> | 107 |
| 3.2.3.2 | <i>Poruchy motivace a habilitace</i> | 109 |
| 3.2.3.3 | <i>Poruchy horizontálních a vertikálních vztahů</i> | 112 |
| 3.3 | Syntetická část | 114 |
| 3.3.1 | Diagnostické stromy | 114 |
| 3.3.1.1 | <i>Průměry a rozptyly</i> | 114 |
| 3.3.1.2 | <i>Příklady diagnostických stromů</i> | 115 |
| 3.3.2 | Mapy souvislostí | 118 |
| 3.3.3 | Omezení vitality | 120 |

| | | |
|----------|--|------------|
| 3.3.3.1 | <i>Punctus puncti</i> | 120 |
| 3.3.3.2 | <i>Další potíže</i> | 121 |
| 3.3.3.3 | <i>Diagnostická zpráva</i> | 122 |
| 4 | Vitalizace firem a organizací | 123 |
| 4.1 | Řízení pomocí kompetencí | 125 |
| 4.1.1 | Kompetence | 125 |
| 4.1.1.1 | <i>Kompetenční pravidlo</i> | 125 |
| 4.1.1.2 | <i>Vymezení pojmu kompetence</i> | 126 |
| 4.1.1.3 | <i>Vitalizace a řízení pomocí kompetencí</i> | 128 |
| 4.1.2 | Měření kompetencí | 128 |
| 4.1.2.1 | <i>Typy metrických škál</i> | 129 |
| 4.1.2.2 | <i>Příklady metrických škál a způsobů měření</i> | 132 |
| 4.1.2.3 | <i>Metodické poznámky</i> | 136 |
| 4.1.3 | Kompetenční matice | 137 |
| 4.1.3.1 | <i>Úlohy a úkoly, role a pracovní pozice</i> | 137 |
| 4.1.3.2 | <i>Úlohy typické pro role a pracovní pozice</i> | 138 |
| 4.1.3.3 | <i>Matice kompetencí</i> | 142 |
| 4.2 | Definice a realizace změny | 145 |
| 4.2.1 | Smysl a typy změn | 145 |
| 4.2.1.1 | <i>Jednorázové a systematické změny</i> | 145 |
| 4.2.1.2 | <i>Odpovědnost za změny</i> | 146 |
| 4.2.2 | Podoba změny | 146 |
| 4.2.2.1 | <i>Změnové vektory</i> | 147 |
| 4.2.2.2 | <i>Změnové programy</i> | 148 |
| 4.2.2.3 | <i>Realizace a korekce programů</i> | 149 |
| 4.2.3 | Kontext změny | 151 |
| 4.2.3.1 | <i>Podřízení částí celku</i> | 151 |
| 4.2.3.2 | <i>Souběh přítomného a budoucího</i> | 153 |
| 4.2.3.3 | <i>Cyklus technického subsystému</i> | 155 |
| 4.2.3.4 | <i>Cyklus lidského subsystému</i> | 156 |
| 4.3 | Řízení rozvoje firmy | 157 |
| 4.3.1 | Vitalizační cyklus firmy | 157 |
| 4.3.1.1 | <i>Vztah technického a lidského subsystému</i> | 158 |
| 4.3.1.2 | <i>Podoba firemního vitalizačního cyklu</i> | 158 |
| 4.3.2 | Stupně firemní vitality | 159 |
| 4.3.2.1 | <i>Užitečná firma</i> | 161 |
| 4.3.2.2 | <i>Efektivní firma</i> | 161 |
| 4.3.2.3 | <i>Stabilní firma</i> | 162 |
| 4.3.2.4 | <i>Dynamická firma</i> | 163 |
| | Slovo závěrem | 165 |
| | Doporučená literatura | 167 |
| | Podrobný obsah | 169 |
| | Přehled obrázků | 173 |
| | Přehled tabulek | 175 |
| | Rejtník | 177 |