

Obsah

Úvod.....	5
1 Východiska k ekonomickému členění aktivit sportu	7
1.1 Základní definice a subsystémy tělesné kultury	7
1.2 Ekonomická struktura tělesné kultury	9
1.3 Ekonomické aspekty systému tělesné kultury a sportu	10
1.4 Vztahy tělesné kultury k odvětvím národního hospodářství	11
2 Začlenění a charakteristika subjektů tělesné kultury v národním hospodářství	15
2.1 Kritéria členění subjektů tělesné kultury v souvislosti s kritérii členění národního hospodářství	15
2.2 Tělesná kultura a sport ve veřejném sektoru.....	16
2.3 Charakteristika statků tělesné kultury a sportu.....	17
3 Makroekonomické aspekty tělesné kultury a sportu	19
3.1 Agregátní poptávka a agregátní nabídka.....	19
3.2 Podíl tělesné kultury na hrubém domácím produktu	20
3.3 Možnosti použití ekonomických analýz pro hodnocení investic do tělesné kultury	21
4 Mikroekonomické aspekty tělesné kultury a sportu	29
4.1 Poptávka a nabídka produktů a služeb tělesné kultury	30
4.2 Poptávka	30
4.3 Nabídka produktů tělesné kultury	32
4.4 Determinanty poptávky tělesné kultury – preference a užitek.....	34
4.5 Důchodový a substituční efekt	35
4.6 Externality v tělesné kultuře.....	37
4.7 Produkční funkce systémů tělesné kultury	37
4.8 Produkční funkce a externality.....	38
5 Interdisciplinární pohled na ekonomické hodnocení sportu	43
5.1 Input – output model produkční funkce systému.....	43
5.2 Interdisciplinární model ekonomického působení aktivit tělesné kultury.....	45

6	Dotace a dotační politika ve sportu.....	49
6.1	Dotace obecné a účelové dotace	49
6.1.1	Užší vymezení obecných dotací.....	50
6.1.2	Vymezení účelových dotací.....	50
6.2	Veřejná prospěšnost jako dotační kritérium.....	51
6.3	Koordinace dotační politiky	53
6.3.1	Nákladově-užitkové metody v grantové politice municipální podpory sportu a rekreace.....	57
6.3.2	Vyhodnocení grantové soutěže.....	59