

Obsah

1. Jak získat nový impuls	7
2. Uzavření smlouvy pomocí seznamu kontrolních otázek	17
3. Pod tlakem	23
4. Stupňovité řešení	27
5. Pracuj chytře, ne tvrdě	35
6. Odpovědi	41
7. To není fér!	43
8. Najdi si své místo na rybaření	47
9. Kouzelné fazole	55
10. Příliš dobré, než aby to byla pravda	57
11. Proč vám lidé nevěří	63
12. Distributor Joe má kancelář	69
13. Pouliční chytráci se nevyplatí	77
14. Prosím otázky?	79
15. Tak musíš jenom podat ten inzerát	85
16. Jedno z možných řešení	89
17. Milá Gábino	97
18. Nejlepší lidé	103
19. Prodejní stánky, obchodní výstavy a veletrhy	107
20. Tajné přísady	115
21. Odpovědi na test	127
22. Jak z vašich řečníků dostat to nejlepší	131
23. Udržujte si svoji organizaci	135