

SPIS TREŚCI

Elżbieta Mączyńska, Agata Adamska

Wprowadzenie 25

Część I. NIEWYPŁACALNOŚCI I BANKRUCTWA SPÓŁEK – ASPEKTY
GLOBALNE ORAZ WYBRANE MIĘDZYNARODOWE DOŚWIADCZENIA 33

Elżbieta Mączyńska

Rozdział 1. Funkcjonowanie przedsiębiorstw i ich bankructwa w warunkach
globalnie naruszonej równowagi 35

1.1. Globalnie naruszona równowaga 35

1.2. Dysfunkcje sektora finansowego 37

1.3. Aktualność tez Veblena – Teoria klasy próżniaczej 40

1.4. Systemowe podłoże kryzysu globalnego 42

1.5. Cywilizacja wiedzy versus cywilizacja mądrości 45

1.6. Podsumowanie 50

Streszczenie 52

Summary 52

Błażej Prusak

Rozdział 2. Charakterystyka procesów upadłościowych w skali
międzynarodowej 55

2.1. Wprowadzenie 55

2.2. Pomiar i kierunki zmian procesów upadłościowych w skali
międzynarodowej 56

2.2.1. Globalny indeks niewypłacalności Euler Hermes 56

2.2.2. Globalny indeks niewypłacalności D&B (Dun & Bradstreet) 58

2.3. Analiza procesów upadłościowych w wybranych krajach europejskich 60

2.3.1. Procedury upadłościowe 64

2.3.2. Polityka drugiej szansy 67

2.4. Podsumowanie i wnioski 69

Streszczenie 70

Summary 70

Jan K. Solarz

Rozdział 3. „Niedotykalność” systemowo ważnych instytucji finansowych 71

3.1. Wprowadzenie 71

3.2. Koncepcja systemowo ważnej instytucji finansowej 74

3.3. Techniki sanowania systemowo ważnej instytucji finansowej 76

3.4. Wpływ „nietykalnych” na erozję dyscypliny finansowej w sektorze finansowym	78
3.5. Perspektywy regulacji upadłości systemowo ważnych instytucji finansowych	80
Streszczenie	82
Summary	82
<i>Renata Karkowska</i>	
Rozdział 4. Efekt „zarażania” jako czynnik przenoszenia ryzyka systemowego ..	83
4.1. Wprowadzenie	83
4.2. Charakterystyka zjawiska „zarażania” – przegląd literaturowy	84
4.3. Transmisja kryzysu a efekt zarażania	88
4.4. Charakterystyka kanałów „zarażania”	90
4.5. Integracja rynków finansowych jako czynnik sprzyjający przenoszeniu się kryzysów	92
4.6. Podsumowanie	93
Streszczenie	94
Summary	94
<i>Paweł Wieprzowski</i>	
Rozdział 5. Efekt zarażania w sferze finansowej gospodarki – implikacje dla polskich przedsiębiorstw	97
5.1. Wprowadzenie	97
5.2. Determinanty efektu zarażania	98
5.3. Efekt zarażenia na rynkach finansowych	100
5.4. Efekt zarażenia w sektorze bankowym	103
5.5. Podsumowanie	107
Streszczenie	108
Summary	109
<i>Luigi Lai</i>	
Chapter 6. Spanish and Italian intervention measures for saving companies intrinsic value	111
Conclusions	120
Summary	120
<i>Eva Tomášková</i>	
Chapter 7. Statistic data about insolvency in the Czech Republic	121
7.1. Introduction	121
7.2. Insolvency Act in the Czech Republic	122
7.3. Development of insolvency	123
7.4. Detailed insolvency at companies	125
7.5. Personal entity insolvency	131

7.6. Conclusions	132
Summary	133
Część II. PRZYCZYNY I PREDYKCJA BANKRUCTW PRZEDSIĘBIORSTW	135
<i>Katarzyna Boratyńska</i>	
Rozdział 8. Faza schyłkowa oraz przesłanki bankructwa przedsiębiorstw agrobiznesu i gospodarstw rolniczych	137
8.1. Wprowadzenie	137
8.2. Cykl życia przedsiębiorstwa	139
8.3. Skala i przesłanki bankructwa przedsiębiorstw agrobiznesu	140
8.4. Koncepcja ewolucji naturalnej i przesłanki bankructwa gospodarstw rolniczych	144
8.5. Podsumowanie	149
Streszczenie	150
Summary	151
<i>Tomasz Wyszynski</i>	
Chapter 9. Price wars and insolvencies	153
9.1. Introduction	153
9.2. Definition of a price war	154
9.3. Reasons for price war eruption	155
9.4. Consequences of price wars	158
9.5. Tactics for the price war	161
9.6. Conclusions	162
Summary	163
Streszczenie	163
<i>Waldemar Rogowski, Kamila Duleba</i>	
Rozdział 10. Możliwość wykorzystania modeli oceny zagrożenia bankructwem w praktyce audytorów	165
10.1. Wprowadzenie	165
10.2. Metodyka badania	167
10.2.1. Charakterystyka populacji	168
10.2.2. Wybór modeli	168
10.2.3. Dane finansowe	170
10.3. Wyniki badań	170
10.4. Analiza wyników badania	174
10.5. Podsumowanie	177
Streszczenie	178
Summary	179

Magdalena Ciszewska

Rozdział 11. Prognozowanie upadłości przedsiębiorstw z wykorzystaniem analizy dyskryminacyjnej, przy spełnieniu założenia dotyczącego rozkładu badanych zmiennych	181
11.1. Wprowadzenie	181
11.2. Analiza dyskryminacyjna	182
11.2.1. Zbiór danych	183
11.2.2. Sprawdzenie normalności rozkładu zmiennych	183
11.3. Zastosowanie analizy dyskryminacyjnej	184
11.3.1. Zastosowanie analizy dyskryminacyjnej dla zmiennych posiadających rozkład normalny dla testu Kołmogorowa–Smirnowa .	185
11.3.2. Zastosowanie analizy dyskryminacyjnej dla zmiennych posiadających rozkład normalny dla testu Shapiro–Wilka	188
11.4. Podsumowanie	191
Streszczenie	191
Summary	192

Małgorzata Tymoszuk

Rozdział 12. Skuteczność modeli prognozowania upadłości przedsiębiorstw a wpływ czasu – porównanie popularnych polskich modeli wielowymiarowej analizy dyskryminacyjnej z modelem zbudowanym przez autorkę	193
Streszczenie	209
Summary	210

Paweł Antonowicz

Rozdział 13. Założenia analizy dyskryminacyjnej w konstruowaniu nowych wielowymiarowych modeli klasyfikacyjnych w celu prognozowania upadłości przedsiębiorstw	211
13.1. Wprowadzenie	211
13.2. Założenia metodologiczne analizy dyskryminacyjnej	212
13.3. Praktyczne dylematy na poziomie wyboru właściwego modelu dyskryminacyjnego	214
13.4. Praktyczne dylematy na poziomie obliczania modeli dyskryminacyjnych .	217
13.5. Praktyczne dylematy na poziomie interpretacji modeli dyskryminacyjnych	221
13.6. Podsumowanie – rekomendacje do tworzenia nowych modeli dyskryminacyjnych dopasowanych do badania przedsiębiorstw funkcjonujących w gospodarce polskiej	223
Streszczenie	227
Summary	228

Część III. ZARZĄDZANIE RYZYKIEM W PRZEDSIĘBIORSTWIE 229

Edyta Bochenek

Rozdział 14. Credit rating w zarządzaniu ryzykiem bankructwa przedsiębiorstwa	231
14.1. Wprowadzenie	231
14.2. Ryzyko bankructwa jako szczególny rodzaj ryzyka w działalności przedsiębiorstwa	232
14.3. Zarządzanie ryzykiem bankructwa w przedsiębiorstwie	235
14.4. Credit rating i jego znaczenie dla zarządzających przedsiębiorstwem w aspekcie ryzyka bankructwa	237
14.4.1. Istota i klasyfikacja credit ratingu	237
14.4.2. Model tworzenia credit ratingu w polskim systemie bankowym na przykładzie wybranego banku	240
14.4.3. Wykorzystanie credit ratingu w procesie zarządzania ryzykiem bankructwa w przedsiębiorstwie	242
14.5. Podsumowanie	244
Streszczenie	245
Summary	246

Jacek Nowak

Chapter 15. Company financing perspective in the context of bankruptcy risk analysis	247
15.1. Introduction	247
15.2. Credit risk	248
15.3. Prudential regulations	250
15.4. Support for non-performing loans portfolio	252
15.5. Conclusions	256
Summary	257
Streszczenie	257

Lech Kurkliński

Rozdział 16. Zarządzanie ryzykiem bankructwa w projektach związanych z produkcją energii odnawialnej	259
16.1. Wprowadzenie	259
16.2. Specyfika i główne bariery rozwoju projektów OZE	261
16.3. Identyfikacja ryzyka	266
16.4. Ocena ryzyka	269
16.5. Narzędzia redukcji ryzyka	272
16.6. Podsumowanie	274
Streszczenie	275
Summary	275

Bartosz Makowicz

Chapter 17. Legal structures against insolvency – compliance approach	277
17.1. Introduction	277
17.2. Definition	278
17.3. Different compliance risks	278
17.3.1. Information privacy	279
17.3.2. Tax compliance	280
17.3.3. Compliance in labour law	280
17.3.4. Antitrust compliance	282
17.3.5. Compliance and environmental law / carbon compliance	282
17.3.6. Corporate compliance	282
17.4. Compliance system within the enterprise	283
17.4.1. Legal duty to establish a compliance system	283
17.4.2. General characteristics of the compliance organization	284
17.4.3. Implementation of compliance in enterprises	285
Summary	287

Adam Wąsikowski

Rozdział 18. System franczyzowy jako narzędzie zmniejszające ryzyko bankructwa przedsiębiorstwa	289
18.1. Franczyza jako forma prowadzenia działalności gospodarczej	289
18.2. Rodzaje systemów franczyzowych	291
18.3. Elementy systemów franczyzowych mające wpływ na ryzyko bankructwa	294
18.4. Systemy franczyzowe w Polsce	297
18.5. Podsumowanie	299
Streszczenie	300
Summary	301

Część IV. RESTRUKTURYZACJA I PROCESY NAPRAWCZE	303
--	-----

Piotr Masiukiewicz

Rozdział 19. Koncepcje zmian regulacji procesów naprawczych przedsiębiorstw	305
19.1. Wprowadzenie	305
19.2. Aspekty teoretyczne naprawy przedsiębiorstwa	306
19.3. Modele postępowań naprawczych w Europie	312
19.4. Zasięg a bariery procesów naprawczych w Polsce	315
19.5. Kierunki zmian regulacji procesu	317
19.6. Ważniejsze propozycje nowych regulacji procedury naprawczej	319
19.7. Kierunki zmian regulacji finansowych	320
19.8. Podsumowanie	323
Streszczenie	324
Summary	324

Wioletta Niebieszczkańska

Rozdział 20. Postępowanie naprawcze oraz upadłościowe w ograniczaniu negatywnych skutków kryzysu finansowego przedsiębiorstwa	325
20.1. Wprowadzenie	325
20.2. Kryzys finansowy przedsiębiorstwa – przyczyny, symptomy oraz skutki ..	325
20.3. Zagrożenie niewypłacalnością podstawą wszczęcia postępowania naprawczego	332
20.4. Rola postępowania upadłościowego w sytuacji trwałej niewypłacalności przedsiębiorstwa	335
20.5. Podsumowanie	338
Streszczenie	339
Summary	339

Grzegorz Wojtkowiak

Rozdział 21. Wybrane zasady zarządzania w sytuacji niewypłacalności przedsiębiorstwa	341
21.1. Wprowadzenie	341
21.2. Identyfikacja sytuacji niewypłacalności	342
21.3. Cel działania zarządu w sytuacji niewypłacalności i upadłości	343
21.4. Wybrane zasady zarządzania	348
21.5. Stosowanie wiedzy o zarządzaniu	352
21.6. Podsumowanie	354
Streszczenie	355
Summary	356

Monika Kleinrok

Rozdział 22. Specyfika przejęć przedsiębiorstw zagrożonych bankructwem	357
22.1. Wprowadzenie	357
22.2. Przedsiębiorstwo w kryzysie	359
22.3. Ryzyko i szanse wynikające z przejęcia przedsiębiorstwa zagrożonego bankructwem	361
22.4. Analiza przedtransakcyjna przedsiębiorstwa zagrożonego bankructwem – <i>due diligence</i>	366
22.5. Podsumowanie i wnioski	370
Streszczenie	371
Summary	371

Paweł Dec

Rozdział 23. Restrukturyzacja General Motors – odrodzenie światowego lidera przemysłu motoryzacyjnego	373
23.1. Wprowadzenie	373
23.2. Historia General Motors	374
23.3. Kryzys w General Motors na początku XXI w.	375

23.4. Droga ku bankructwu General Motors	377
23.5. Restrukturyzacja i odrodzenie General Motors	381
23.6. Podsumowanie	385
Streszczenie	385
Summary	386
<i>Joanna Korpus</i>	
Rozdział 24. Restrukturyzacja w procesach fuzji i przejęć na przykładzie przedsiębiorstwa Zelmer SA	387
24.1. Wprowadzenie	387
24.2. Restrukturyzacja przedsiębiorstwa – jej rodzaje i formy	388
24.3. Strategia rozwoju spółki Zelmer i zakres procesów restrukturyzacyjnych ..	392
24.3.1. Restrukturyzacja kapitałowa	394
25.3.2. Restrukturyzacja organizacyjna i optymalizacja zatrudnienia	394
24.3.3. Restrukturyzacja sprzedażowa	396
24.3.4. Restrukturyzacja marketingowa	397
24.4. Korzyści wynikające z procesów restrukturyzacyjnych spółki Zelmer SA ..	398
24.5. Podsumowanie	399
Streszczenie	400
Summary	400
<i>Agata Adamska</i>	
Rozdział 25. Złożenie wniosku o ogłoszenie upadłości jako narzędzie w walce o kontrolę nad spółką publiczną	401
25.1. Wprowadzenie	401
25.2. Formy przejęcia spółki publicznej i ich wpływ na suwerenność spółki-celu	401
25.3. Obrona przed wrogim przejęciem spółki publicznej	404
25.4. Sfinks SA – analiza przypadku	409
25.5. Podsumowanie	413
Streszczenie	414
Summary	415
Część V. INTERESARIUSZE W PROCESACH UPADŁOŚCIOWYCH I NAPRAWCZYCH	
417	
<i>Jacek Bartmiński</i>	
Rozdział 26. Nadzór właścicielski a pozycja wierzycieli	419
26.1. Nadzór korporacyjny i biznesowy	419
26.2. Udział finansującego w nadzorze	421
26.3. Funkcja kontrolingu jako element nadzoru	423
26.4. Restrukturyzacja	424
26.5. Zmiana ról w nadzorze – nadzór właścicielski a nadzór rady wierzycieli ..	427
26.6. Kontrola czynności rozporządzających	430

26.7. Kompetencje członków rady wierzycieli	431
26.8. Wnioski	433
Streszczenie	433
Summary	434

Natalia Leszczyńska, Przemysław Wardyn

Rozdział 27. Etyka biznesu a odpowiedzialność osobista członków zarządu przedsiębiorstw za niezłożenie w terminie wniosku o ogłoszenie upadłości	437
Streszczenie	449
Summary	450

Małgorzata Garstka

Rozdział 28. Etyka zawodowa w rachunkowości a sytuacja bankructwa	451
28.1. Wprowadzenie	451
28.2. Zasady etyki w rachunkowości	453
28.3. Sytuacje szczególne dla jednostki a etyka w rachunkowości	459
28.4. Podsumowanie	462
Streszczenie	464
Summary	464

Agnieszka Ziomek

Rozdział 29. Społeczno-gospodarcze uwarunkowania przystosowania zawodowego w procesie upadłości przedsiębiorstw	465
29.1. Wprowadzenie	465
29.2. Model przystosowania zawodowego a społeczna odpowiedzialność biznesu	467
29.3. Struktura i zadania zespołu przystosowania zawodowego	468
29.4. Uwarunkowania wsparcia przystosowania zawodowego w ramach modelu przystosowania zawodowego	470
29.5. Podsumowanie	474
Streszczenie	475
Summary	475

Tomasz Kaczorowski

Rozdział 30. Ramy prawne zaangażowania profesjonalnych doradców w celu wsparcia postępowania upadłościowego	477
30.1. Wprowadzenie. Potrzeba zaangażowania doradców	477
30.2. Wybór doradcy przez sędziego komisarza	478
30.2.1. Zasady wyboru doradcy	478
30.2.2. Aspekt finansowy	480
30.3. Wybór doradcy przez upadłego	481
30.3.1. Zasady wyboru doradcy	481
30.3.2. Aspekt finansowy	483

30.4. Wybór doradcy przez podmioty trzecie	485
30.4.1. Zasady wyboru doradcy	485
30.4.2. Aspekt finansowy	486
30.5. Podsumowanie	487
Streszczenie	489
Summary	489
 <i>Ewa Gwardzińska</i>	
Rozdział 31. Syndyk jako zarządca i likwidator majątku upadłego w postępowaniu upadłościowym w Polsce	491
31.1. Mechanizm proceduralny postępowania upadłościowego	491
31.2. Wymogi formalno-prawne niezbędne do pełnienia funkcji syndyka	493
31.3. Zakres obowiązków syndyka w upadłości likwidacyjnej	497
31.4. Podsumowanie	500
Streszczenie	501
Summary	501
 <i>Włodzimierz Szpringer</i>	
Rozdział 32. Upadłość konsumencka – kluczowe dylematy regulacji w świetle oceny dotychczasowego obowiązywania znowelizowanej Ustawy Prawo upadłościowe i naprawcze	503
32.1. Upadłość konsumencka – problem definicji	503
32.2. Instytucja upadłości konsumenckiej na tle doświadczeń światowych	508
32.3. Kierunki regulacji upadłości konsumenckiej w Polsce w świetle ewaluacji obowiązywania noweli do Ustawy Prawo upadłościowe i naprawcze	510
32.4. Konkluzja	516
Streszczenie	517
Summary	517
 <i>Kristyna Chalupecka</i>	
Chapter 33. Position of consumer in the insolvency proceeding in the Czech Republic	519
33.1. Consumer in the Czech legal regulations	519
33.2. Insolvency proceeding in the Czech Republic	520
33.3. Concept of debts discharge	522
33.4. Main aspects of consumer's protection in the insolvency proceeding	524
34.5. Conclusions	525
Summary	526
Streszczenie	526
BIBLIOGRAFIA	527
SPIS RYSUNKÓW I TABEL	547
INDEKS	551