

# O B S A H

Úvodem 7

## I. DÍL

### OBECNĚ O NĚKTERÝCH TECHNIKÁCH SPOTŘEBITELSKÉHO VÝZKUMU 13

Zadavatel, výzkum a výzkumné ústavy 13

K problematice některých obecných metod výzkumů 18

— Druhotný výzkum 18

— Dotazování poštou 24

— Profesionální panely prodejen 35

### VÝVOJ, TESTOVÁNÍ A ZAVÁDĚNÍ NOVÝCH SPOTŘEBNÍCH VÝROBKŮ 41

Proč selhávají nové výrobky 45

Inovátoři a proces adopce a difuze nových výrobků 48

Fáze výzkumu a vývoje nového výrobku z hlediska potřeb spotřebitelů 50

Procedury testování nových výrobků 52

— Obecně k procedurám výzkumu 53

— Fáze vývoje nového výrobku a některé druhy výzkumu v jeho rámci 55

Proces zavádění nových výrobků 69

Studijní a orientační materiály 71

### TVORBA A TESTOVÁNÍ OBALU 73

Obal jako propagační prostředek 73

Tvorba obalu 76

— Vizuální hodnota obalu 82

— Informační hodnota obalu 86

— Prodejní jednotka a možnost druhého použití 88

Testování obalu 88

— Vizuální testy 90

— Výzkumy postojů spotřebitelů 94

Studijní a orientační materiály 100

### TESTOVÁNÍ A POSTUPY PŘI TVORBĚ ZNAČKY A NÁZVU 103

Název a značka 103

- Postup při tvorbě značky 105  
Kritéria 108  
Poznámky k vlastní tvorbě 111  
Testování značky 113  
Studijní a orientační materiály 117

## II. DÍL

- PŘEDPOKLADY ÚČINNOSTI PROPAGACE 125  
Rámcově k problematice účinnosti hospodářské propagace 125  
Kvalita propagačních prostředků založená na analýze výrobku, odbytových možností a spotřebitele 130  
— Analýza spotřebitele 130  
— Analýza odbytových možností 139  
— Analýza výrobku 140  
Stanovení odbytové a propagační koncepce 146  
— Plány a stanovení propagačních cílů 148  
— Stanovení cílové skupiny 154  
Propagační výzkum 167  
Výběr médií 189  
SLOVNÍČEK ODBORNÝCH TERMÍNŮ 198