

Obsah

Úvod	3
Část I: Věda, teorie a praxe managementu	6
1. Povaha, smysl a definice pojmu management	8
1.1 Vymezení základních pojmu	8
1.2 Definice managementu	9
2. Pojetí podnikání a vnější prostředí	13
2.1 Vnější a vnitřní podnikavost	13
2.2 Podnik ve vnějším prostředí	14
3. Manažer v organizaci	17
3.1 Profil a osobnost manažera	17
3.1.1 Pojetí manažerské práce	17
3.1.2 Špatný, dobrý a ideální manažer	18
3.2 Postavení manažera v organizaci	19
3.3 Dovednosti, role a rozměr manažerské práce	22
3.3.1 Manažerské dovednosti	22
3.3.2 Role manažera	22
3.3.3 Rozměr manažerské práce a její typologie	24
4. Management ve vývoji	27
4.1 Klasifikace myšlenkových proudů managementu	27
4.2 Klasický management	29
4.2.1 Vědecké řízení	29
4.2.2 Správní řízení	30
4.2.3 Byrokratická organizace řízení	30
4.3 Psychologickosociální přístupy	31
4.4 Procesní přístupy	32
4.5 Systémové přístupy	33
4.6 Kvantitativní přístupy	33
4.7 Empirické (pragmatické) přístupy	34
Část II: Manažerské funkce	37
5. Plánování	39
5.1 Základy plánování jako manažerské funkce	39
5.1.1. Plánovací horizont - druhy plánů	40
5.1.2. Základní plánovací kategorie - typy plánů	41
5.2 Komplexní strategické plánování	47
5.2.1. Postup tvorby komplexních strategických plánů	49
5.3 Závěr	66
6. Organizování	69
6.1 Základní prvky organizační struktury	69
6.2 Vytváření struktur	78
6.3 Faktory ovlivňující organizační strukturu	90
7. Řízení lidských zdrojů	99
7.1 Organizace řízení lidských zdrojů	99
7.2 Řízení lidských zdrojů pomocí funkcí	100
7.3 Řízení konfliktů	110
8. Vedení	113
8.1 Motivace	113
8.1.1 Základní pojmy teorie pracovní motivace	113
8.1.2 Hlavní teorie motivace	114
8.1.3 Teorie X a Y Douglaase McGregora	117
8.1.4 Motivační techniky	118
8.1.5 Nástroje motivování a kontroly vrcholových manažerů	119
8.1.6 Odkup firmy manažery - Management Buy-Out	120

8.2 Styl manažerské práce	121
8.2.1 Obraz člověka v pracovním procesu	121
8.2.2 Styl manažerské práce a pracovní motivace	122
8.2.3 Teoretické přístupy ke stylu manažerské práce	124
8.2.4 Styl řízení v praxi	126
8.3 Tvrzí vedení - vůdcovství	127
8.3.1 Princip a prvky vůdcovství	128
8.3.2 Úspěšný vůdce v hospodářské praxi	128
8.4 Komunikace	129
8.4.1 Význam komunikace pro management	129
8.4.2 Vnitřní komunikační systémy	131
8.4.3 Vnější komunikační systémy	134
9. Kontrolovaní	139
9.1 Problematika, poslání a náplň kontrolních procesů	139
9.2 Vymezení pojmu kontrola	140
9.2.1 Fáze kontrolního procesu	141
9.3 Druhy a formy kontrolních procesů	142
9.4 Funkce kontroly	148
9.5 Klasifikace kontroly podle úrovně řízení	150
9.6 Vývojové tendenze kontroly	152
10. Rozhodování	155
10.1 Dvě stránky rozhodování a teorie rozhodování	155
10.2 Rozhodovací procesy a rozhodovací problémy	156
10.3 Struktura rozhodovacích procesů	157
10.4 Typy rozhodovacích problémů	163
10.5 Riziko a nejistota v rozhodování	165
10.5.1 Pojetí rizika a nejistoty	165
10.5.2 Postoj rozhodovatele k riziku	167
10.5.3 Rozhodovací matice a pravidla rozhodování	168
10.6 Racionálněekonomický a administrativní model rozhodování	170
10.6.1 Racionálněekonomický model	170
10.6.2 Administrativní model	171
10.7 Realizace řídících záměrů	173

Část III. VÝVOJOVÉ TRENDY V MANAGEMENTU - ANALÝZA MANAŽERSKÉHO MYŠLENÍ	183
11. Podnikatelské myšlení a jednání v turbulentní době	187
11.1 Diskontinuita vývoje - období turbulence	187
11.2 Řízení organizačních změn	188
12. Poradentství pro management	191
12.1 Místo a úloha poradců v managementu	191
12.2 Hledání dokonalého podniku	196
12.3 Japonské úspěchy prostřednictvím amerických poradců	199
13. Management na konci druhého tisíciletí	203
14. Od industriální společnosti ke společnosti znalostí	209
14.1 Transformace - přechod k postkapitalismu	209
14.2 Nároky na management ve společnosti znalostí	210
14.3 Management procesů - filozofie firmy založené na znalostech	211
14.3.1 Radikální změny podmínek pro podnikání vyvolávají požadavky na radikální změny systému podnikového řízení	212
14.3.2 Hlavní zásady procesního managementu	214
14.3.3 Reengineering - zásadní proměna firmy	218
Závěr	221