

OBSAH

Úvod	9
Část první	
Základy efektivní řeči	11
Kapitola první	
Získání základních znalostí	13
1. Vezměte si k srdci zkušenosti jiných	14
2. Mějte svůj cíl stále před sebou	18
3. Předem se rozhodněte, že budete úspěšní	21
4. Využijte každou příležitost k procvičování	23
Kapitola druhá	
Rozvíjení sebedůvěry	25
1. Fakta o strachu z projevu před publikem	26
2. Připravujte se patřičným způsobem	28
3. Předem se rozhodněte, že budete úspěšní	33
4. Jednejte sebevědomě	34
Kapitola třetí	
Jak se rychle a snadno naučit efektivně hovořit	37
1. Hovořte jen o tom, o čem máte právo vyprávět na základě vlastní zkušenosti nebo studia	38
2. Ujistěte se, že jste svým tématem sami nadšeni	43
3. Zvolte si téma, o které se chcete dychtivě podělit se svými posluchači	45

Část druhá

Projev, řečník a publikum	49
Kapitola čtvrtá	
Právo promlouvat k druhým si musíte zasloužit	51
1. Vymezte si své téma	52
2. Rozvířte rezervní síly	53
3. Prokládejte projev příklady a ilustracemi	55
4. Použijte konkrétní, dobře známá slova, která vytvoří obrázek	60

Kapitola pátá

Oživení řeči	64
1. Vybjírejte si téma, o nichž budete mluvit s chutí	65
2. Znovu si prožijte své téma	69
3. Buděte opravdoví	70

Kapitola šestá

Sdílení projevu s posluchači	72
1. Mluvte o tom, co zajímá vaše posluchače	73
2. Poctivě a upřímně oceňte své publikum	75
3. Ztotožněte se s publikem	76
4. Při projevu si udělejte z posluchačů partnera . .	79
5. Držte se v pozadí – nepředvádějte se	80

Část třetí

Účel připravených a improvizovaných projevů	83
Kapitola sedmá	
Vytváříme krátký projev, který má druhé přimět k jednání	85
1. Řekněte příklad – nějakou příhodu ze svého života	90
2. Vyjádřete pointu srozumitelně, aby lidé pochopili, co se od nich žádá	95
3. Uveďte důvod jednání nebo zisk, který mohou posluchači očekávat	97

Kapitola osmá

Vytváříme informativní projev	99
1. Při projevu respektujte vymezený čas	100
2. Uspořádejte své myšlenky do logické posloupnosti	102
3. Očíslujte jednotlivé stěžejní body své přednášky	103
4. Přirovnějte neznámé k důvěrně známému	103
5. Vizuální vjemy řečníkovi pomáhají. Využívejte je	108

Kapitola devátá

Vytváříme přesvědčivý projev	112
1. Získejte důvěru tím, že si ji zasloužíte	113
2. Usilujte o kladnou odezvu posluchačů	114
3. Hovořte s nakažlivým nadšením	117
4. Dejte posluchačům najevo, že k nim cítíte respekt i sympatie	118
5. Začněte přátelským způsobem	119

Kapitola desátá

Vytváříme improvizovaný projev	122
1. Procvičování improvizované řeči	123
2. Duševně se připravte pronést improvizovaný projev	125
3. Začněte na úvod příkladem	126
4. Hovořte živě a se zaujetím	127
5. Užijte princip „nyní a zde“	127
6. Nehovořte improvizovaně – předneste improvizovanou řeč	128

Část čtvrtá

Umění komunikace	133
-------------------------	-----

Kapitola jedenáctá

Přednes projevu	135
1. Vyjděte z ulity své plachosti	136
2. Nenapodobujte druhé – zůstaňte sami sebou	137
3. Rozmlouvejte se svým publikem	138

4. Vložte do svého projevu srdce	141
5. Procvičujte sílu a variabilitu svého hlasu	142
Část pátá	
Výzva k efektivní řeči	145
Kapitola dvanáctá	
Uvádíme řečníky, předáváme a přijímáme ceny	147
1. Důkladně si připravte, co hodláte říci	149
2. Postupujte podle formule T–D–M	151
3. Buďte nadšení	154
4. Buďte srdečně upřímní	154
5. Když předáváte ocenění, důkladně si připravte řeč	155
6. Když přijímáte ocenění, vyjádřete své pocity upřímně	156
Kapitola třináctá	
Příprava delšího projevu	158
1. Snažte se ihned získat pozornost posluchačů . .	159
2. Nevzbuzujte nepříznivou pozornost	165
3. Podpořte své hlavní myšlenky	166
4. Požádejte o akci	170
Kapitola čtrnáctá	
Používáme to, co jsme se naučili	174
1. V každodenní konverzaci používejte konkrétní detaily	176
2. Používejte techniku efektivní řeči v zaměstnání	177
3. Vyhledávejte příležitost hovořit na veřejnosti	177
4. Musíte vytrvat	178
5. Myslete na odměnu, která vás nemine	180