
Obsah

Názory odborníků na knihu	9
O autorovi	11
Předmluva	13
1. Definice, proces a hierarchie strategie řízení	15
1.1 Úvod do strategického řízení	16
1.2 Definice strategie a strategického řízení	17
1.3 Strategické myšlení	18
1.3.1 Co je to strategické myšlení	18
1.3.2 Liedtkův model elementů strategického myšlení	19
1.3.3 Představy jako součást strategického myšlení	20
1.3.4 Podnikatel jako strateg	20
1.3.5 Složky představy stratega	21
1.3.6 Realizace představ	22
1.4 Etapy vývoje strategického řízení	22
1.4.1 Klasická škola strategie v šedesátých letech	22
1.4.2 Procesní přístup v sedmdesátých letech	23
1.4.3 Evoluční přístup v osmdesátých letech	24
1.4.4 Systémový přístup v devadesátých letech	24
1.4.5 Novodobý výklad strategického managementu	25
1.5 Proces strategického řízení	26
1.5.1 Výhody strategického řízení	28
1.6 Formulování podnikové vize, mise, cíle	29
1.6.1 Vize organizace	29
1.6.2 Bariéry vize	30
1.6.3 Mise organizace	31
1.6.4 Formulování cílů organizace	32
1.7 Pochopení podnikové strategie	34
1.7.1 Složky strategie	34
1.7.2 Charakteristiky úspěšné strategie	35
1.8 Hierarchie firemních strategií	35
1.8.1 Podnikatelská strategie	35
1.8.2 Podniková (korporační) strategie	36
1.8.3 Obchodní (business) strategie	37
1.8.4 Operativní (funkční) strategie	37

2. Analýza okolí organizace	39
2.1 Úvod do analýzy okolí organizace	40
2.2 Analýza vnějšího (obecného, širokého) okolí	41
2.2.1 Analýza mezinárodního okolí	41
2.2.2 Analýza národního (domácího) okolí	41
2.3 Analýza konkurenčního (oborového) oboru organizace	49
2.3.1 Vliv odběratele	50
2.3.2 Vliv dodavatele	50
2.3.3 Stav soupeřivosti	50
2.3.4 Hrozba náhražek	51
2.3.5 Stav možného vstupu nových firem do oboru	52
2.4 Analýza interního okolí podniku	53
2.4.1 Faktory technického rozvoje	53
2.4.2 Marketingové a distribuční faktory	56
2.4.3 Výrobní faktory a řízení výroby	62
2.4.4 Faktory pracovních zdrojů	63
2.4.5 Analýza finančních zpráv a údajů	64
2.5 Hodnotový řetězec	68
2.5.1 Řízení hodnotového řetězce	71
2.5.2 Začlenění, sjednocení hodnotového řetězce	71
2.6 Další modely analýzy vnitřního prostředí organizace	73
2.6.1 Model „7S“ firmy McKinsey	73
2.6.2 Kauzální model Burkelha a Litwina	75
2.6.3 Model analýzy sily prostředí	78
2.6.4 Leavittův model	78
2.6.5 Tichyův technicko-politicko-kulturní koncept	79
2.6.6 Programování vysoké výkonnosti	80
2.6.7 Weisbordův model šesti kategorií	81
2.6.8 Model souladu/shody	82
2.6.9 Model diagnózy chování jedince a skupiny	83
2.7 Další nástroje analýzy organizace	84
2.7.1 SWOT analýza	84
2.7.2 Metoda scénářů	87
3. Modely hodnocení strategické pozice produktu, SBU nebo organizace	91
3.1 Úvod do modelů hodnocení strategické pozice	92
3.2 Model BCG	92
3.2.1 Klady BCG portfolio analýzy	95
3.2.2 Meze užití modelu BCG	96
3.3 Matice atraktivity trhu a konkurenční pozice	97
3.4 Model PIMS (<i>The Profit Impact of Market Strategies model</i>)	101
3.5 Matice politiky směru	103
3.5.1 Slabé stránky tohoto modelu	104
3.6 Matice zralosti odvětví a konkurenční pozice	104
3.7 Matice Barksdale a Harris – portfolio analýza / životní cyklus produktu	105
4. Formulace strategie	109
4.1 Úvod do formulace strategie	110

4.2	Modely podnikové strategie podle Milese a Snowa	111
4.2.1	Hledači nebo zlatokopové (<i>Prospectors</i>)	111
4.2.2	Analyzátoři (<i>Analysers</i>)	111
4.2.3	Obránci (<i>Defenders</i>)	112
4.2.4	Reaktori nebo reagující (<i>Reactors</i>)	112
4.3	Modely základní (generické) strategie dle Portera	112
4.3.1	Strategie vedoucího nákladů (<i>Cost-Leadership</i>)	112
4.3.2	Strategie odlišení / diferenciace (<i>Differentiation</i>)	115
4.3.3	Strategie zaměření (<i>Focus</i>)	117
4.4	Interaktivní strategie dle Millera	117
4.4.1	Inovační strategie	118
4.4.2	Strategie marketingové diferenciace	118
4.4.3	Strategie šíře	118
4.4.4	Strategie kontroly nákladů	118
4.5	Alternativní podnikové strategie	118
4.5.1	Strategie stability	118
4.5.2	Strategie růstu a Ansoffova matice	120
4.5.3	Forma implementace strategie růstu	125
4.5.4	Strategie ústupu nebo snižování výdajů / retrenchment	132
5.	Implementace strategie	135
5.1	Úvod do implementace strategie	136
5.2	Používání strategického vůdcovství	137
5.2.1	Vůdcovství	137
5.2.2	Kompetence vůdcovství	138
5.2.3	Styl vůdcovství	139
5.2.4	Vůdcovství versus management	139
5.2.5	Faktory určující úspěch či neúspěch vůdcovství	140
5.2.6	Delegování	141
5.3	Organizační struktura	142
5.3.1	Centralizované a decentralizované formy rozhodování	143
5.3.2	Formy organizačních struktur	143
5.4	Organizační kultura	157
5.4.1	Funkce organizační kultury	158
5.4.2	Zdroje firemní kultury	159
5.4.3	Charakteristiky zdravé kultury organizace	159
5.4.4	Charakteristiky nezdravé kultury	160
5.4.5	Totožnost organizace	160
5.4.6	Výhody kultury podporující strategie	161
5.4.7	Jak změnit a zachovat kulturu organizace	161
5.5	Manažerská etika a strategické řízení	162
5.5.1	Budování etického organizačního klima	163
5.5.2	Manažerská etika, stakeholderi a proces strategického rozhodnutí	164
5.6	Motivační systém organizace	169
5.6.1	Význam motivačního systému	170
5.6.2	Struktura odměny	170
5.6.3	Systém řízení výkonnosti	174
5.6.4	Co brání zaměstnancům k tomu, aby byli motivovani?	174

5.6.5 Co motivuje zaměstnance?	176
5.6.6 Charakteristiky motivovaných zaměstnanců	176
5.7 Alokace zdrojů organizace	177
5.7.1 Strategický význam alokace zdrojů	180
5.8 Strategický plán	184
5.8.1 Kdy by mělo být prováděno strategické plánování?	186
5.8.2 Implementace strategického plánu	187
5.8.3 Řízení strategického plánování	188
5.8.4 Monitorování, hodnocení a odchylky od plánu	188
5.8.5 Úspěch či neúspěch strategického plánování	188
5.9 Informační systém a strategické řízení	191
5.9.1 Informační systém řízení	192
5.9.2 Úloha informačního systému řízení	194
5.9.3 Informace potřebné k rozhodování	195
5.9.4 Druh informačních systémů řízení	196
5.9.5 Tvorba informačního systému podniku	196
5.9.6 Vliv IS na strategické řízení podniku	198
6. Hodnocení a kontrola strategie	201
6.1 Sledování implementace strategie a kontrola	202
6.2 Význam kontroly	202
6.3 Je kontrolní systém stejný pro všechny organizace?	202
6.4 Důvody evaluace strategie nebo tvorby kontrolního systému	203
6.5 Formy kontroly	204
6.6 Měření výkonnosti organizace	205
6.7 Kvantitativní kritéria evaluace strategie	206
6.8 Kvalitativní evaluace strategie	207
6.9 Základní předpoklady k efektivní evaluaci strategie	208
6.10 Překážky evaluace strategie a kontroly	208
Případové studie	211
Laboratoře Malaika	212
Pekárna Macek, s. r. o.	214
Společnost SAVON, s. r. o.	215
Společnost MALEKO	217
Firma GULF	220
Firma Tyket	223
Společnost Bafana, a. s.	225
Společnost KIBO, s. r. o.	226
Firma BAKER, s. r. o.	228
Společnost EASY RIDE, s. r. o.	229
Zemědělské družstvo RIKO	231
Cestovní kancelář KILI Travel, s. r. o.	233
Textilní firma KECLÍK, s. r. o.	234
Mlékárna PRALAT, s. r. o.	235
Použitá literatura	237
Rejstřík	245