

# Table des matières

<b>Avant-propos .....</b>	<b>1</b>
<b>Introduction .....</b>	<b>5</b>
<b>Chapitre 1 : Droit international général et droit international économique .....</b>	<b>5</b>
SECTION 1 : Définition du droit international économique.....	6
SECTION 2 : L'originalité du droit international économique.....	9
§ 1. Le fondement du droit international économique : indépendance et interdépendance des Etats.....	9
§ 2. Les sources du droit international économique.....	11
1 : <i>Classification des sources du droit international économique .....</i>	11
a) <i>Classification des sources selon l'ordre juridique de leur rattachement.....</i>	11
b) <i>Classification des sources selon la qualité de leurs auteurs .....</i>	13
2 : <i>Infléchissement des sources internationales du droit international économique.....</i>	13
§ 3. Les sanctions en droit international économique .....	16
<b>Chapitre 2 : Société internationale économique et ordre international économique .....</b>	<b>19</b>
SECTION 1 : La société internationale économique .....	19
§ 1. Les Etats .....	20
1 : <i>Une uniformité de principe.....</i>	21
2 : <i>Le traitement spécial des pays en développement .....</i>	21
§ 2. Les organisations internationales économiques .....	24
1 : <i>Classification des organisations internationales économiques.....</i>	24

<i>a) Les organisations mondiales .....</i>	24
<i>b) Les organisations régionales .....</i>	26
<i>2 : Spécificités juridiques des organisations internationales économiques .....</i>	27
<i>a) La structure des organisations internationales économiques.....</i>	28
<i>b) Les mécanismes de prise de décision au sein des organisations internationales économiques .....</i>	28
<i>c) Le pouvoir normatif des organisations internationales économiques .....</i>	29
<b>§ 3. Les organisations internationales non gouvernementales à vocation économique .....</b>	29
<i>1 : Définition de l'organisation internationale non gouvernementale à vocation économique .....</i>	30
<i>2 : Participation de l'organisation internationale non gouvernementale à l'élaboration du droit international économique .....</i>	30
<b>§ 4. Les entreprises multinationales .....</b>	31
<i>1 : Le projet de code de conduite des Nations Unies sur les sociétés transnationales.....</i>	35
<i>2 : La déclaration et les décisions de l'O.C.D.E. sur l'investissement international et les entreprises multinationales.....</i>	38
<b>SECTION 2 : L'ordre international économique néo-libéral de l'époque contemporaine.....</b>	40
<i>1 : Un ordre d'inspiration anglo-américaine .....</i>	41
<i>2 : Une répudiation du protectionnisme .....</i>	41
<i>3 : La consécration d'un libre-échange organisé .....</i>	42
<i>4 : Des objectifs de libéralisation largement atteints .....</i>	43
 PREMIÈRE PARTIE	
 L'ÉCHANGE INTERNATIONAL	
<b>Titre 1 : Le cadre institutionnel commun .....</b>	47
<b>Chapitre 1 : Du G.A.T.T. à l'O.M.C. ....</b>	49
<b>SECTION 1 : Le G.A.T.T. du 30 octobre 1947 au 31 décembre 1994 : une vue cavalière .....</b>	50
<b>§ 1. Les faiblesses constitutionnelles du G.A.T.T. ....</b>	50

1 : <i>Faiblesses constitutives</i> .....	50
a) <i>Une version abrégée de la Charte de La Havane</i> .....	51
b) <i>Un accord provisoire pérennisé</i> .....	51
c) <i>Un accord en forme simplifiée (executive agreement)</i> .....	52
d) <i>Une structure institutionnelle quasi-inexistante</i> .....	52
e) <i>Une représentativité insuffisante</i> .....	53
f) <i>Une absence d'effet direct</i> .....	53
2 : <i>Faiblesses acquises</i> .....	53
a) <i>Le G.A.T.T. « à la carte »</i> .....	54
b) <i>Le phénomène du « free ride » (course gratuite) ou la réciprocité en question</i> .....	55
§ 2. Les acquis du « système G.A.T.T. » .....	56
1 : « <i>G.A.T.T. 1947</i> » et « <i>G.A.T.T. 1994</i> » .....	56
2 : <i>Les apports institutionnels de l'Accord Général de 1947 à l'Organisation Mondiale du Commerce de 1995</i> .....	57
SECTION 2 : L'Organisation Mondiale du Commerce (O.M.C.) ...	58
§ 1. Traits caractéristiques de l'O.M.C. .....	58
1 : <i>Le comblement des faiblesses du G.A.T.T.</i> .....	58
2 : <i>Une institution économique cohérente</i> .....	60
a) <i>Une institution classique</i> .....	60
b) <i>Des spécificités propres</i> .....	62
3 : <i>Faiblesses de l'O.M.C.</i> .....	63
a) <i>Absence de droit dérivé</i> .....	63
b) <i>L'effet direct en question</i> .....	63
§ 2. Fonctions de l'O.M.C. ....	64
1 : <i>L'O.M.C. en tant que cadre institutionnel commun</i> .....	64
a) <i>Vocation globale</i> .....	64
b) <i>Gestion du nouveau système commercial multilatéral</i> .....	64
c) <i>Hiérarchie des sources du droit applicable</i> .....	65
2 : <i>L'O.M.C., enceinte unique des négociations commerciales multilatérales</i> .....	65
3 : <i>L'O.M.C. en tant qu'institution chargée de la gestion du système commercial</i> .....	65
a) <i>Une mission générale de gestion</i> .....	65
b) <i>Des missions spécifiques d'administration</i> .....	66
Chapitre 2 : Le mécanisme de règlement des différends .....	68
SECTION 1 : L'expérience passée du G.A.T.T. ....	69

<i>1 : Une procédure interne originale de règlement des différends .....</i>	69
<i>a) Une procédure interne .....</i>	69
<i>b) Une procédure non-contentieuse .....</i>	70
<i>2 : Un blocage progressif.....</i>	70
<i>3 : Des réformes nécessaires.....</i>	70
 SECTION 2 : L'organe de règlement des différends (O.R.D.) de l'O.M.C. ....	71
<i>§ 1. Portée du mécanisme de règlement des différends.....</i>	72
<i>1 : Un mécanisme inter-étatique .....</i>	72
<i>2 : La panoplie des procédures utilisables .....</i>	74
<i>3 : Un mécanisme global.....</i>	76
<i>§ 2. Nature du mécanisme de règlement des différends .....</i>	79
<i>1 : Un mécanisme relevant de l'ordre juridique ou politique ?</i>	79
<i>2 : Les diverses phases de la procédure .....</i>	80
<i>§ 3. Bilan et perspectives .....</i>	84
<i>1 : Affaires soumises à l'O.R.D. .....</i>	84
<i>2 : Interrogations pour l'avenir .....</i>	90
<i>a) Contribution de l'O.R.D. au développement du droit international du commerce .....</i>	90
<i>b) L'O.R.D., bénéficiaire ou victime d'un phénomène de « forum shopping » ? .....</i>	91
 <b>Chapitre 3 : Les négociations commerciales multilatérales.....</b>	93
 SECTION 1 : Le G.A.T.T./O.M.C. comme centres de négociations commerciales multilatérales .....	96
<i>1 : Fondement des négociations .....</i>	96
<i>2 : Objet des négociations .....</i>	97
<i>3 : Méthodes de négociation .....</i>	98
<i>4 : Les principes communs gouvernant les négociations .....</i>	99
<i>a) Réciprocité et non-réciprocité .....</i>	99
<i>i) La réciprocité comme principe régissant les négociations entre pays d'égal développement.....</i>	99
<i>ii) La non-réciprocité comme principe régissant les négociations avec les pays en développement .....</i>	100
<i>b) Avantages mutuels.....</i>	101
<i>c) Egalité de traitement entre les participants .....</i>	102
<i>d) La protection juridique des concessions commerciales négociées : les listes de concessions .....</i>	103

e) <i>La protection temporelle des concessions : leur consolidation triennale</i> .....	106
SECTION 2 : Les négociations commerciales multilatérales parraînées par le G.A.T.T. de 1947 à 1993 .....	107
1 : <i>Les négociations tarifaires initiales (1947-1956)</i> .....	107
2 : <i>Le cycle Dillon (1960-1961)</i> .....	108
3 : <i>Le cycle Kennedy (1964-1967)</i> .....	108
4 : <i>Le cycle de Tokyo (1973-1979)</i> .....	110
5 : <i>Le cycle de l'Uruguay (1986-1993)</i> .....	113
a) <i>Des négociations difficiles</i> .....	113
i) Un contexte général défavorable .....	114
ii) Un cycle de l'Uruguay placé sous le signe de l'ambition.....	116
iii) Les phases du cycle de l'Uruguay .....	117
α <i>Prolégomènes</i> .....	118
β <i>L'accord sur le cycle de l'Uruguay</i> .....	119
γ <i>La signature de l'Acte final du cycle de l'Uruguay</i>	120
b) <i>Des résultats impressionnants</i> .....	121
i) Sources intellectuelles des Accords de Marrakech....	122
ii) Structure formelle de l'Acte final de Marrakech ....	126
α <i>Un acte principalement unique</i> .....	126
β <i>Les accords détachables</i> .....	127
γ <i>Des instruments hiérarchisés</i> .....	127
δ <i>La nouvelle mosaïque constituée par le « système O.M.C. »</i> .....	128
iii) Contenu matériel de l'Acte final de Marrakech.....	129
α <i>L'approche horizontale</i> .....	132
β <i>L'approche verticale ou sectorielle</i> .....	133
 Titre 2 : Le commerce international des marchandises .....	135
 <i>Sous-titre 1 : L'approche sectorielle (verticale) : extension et spécificité du « droit O.M.C. ».....</i>	137
 Chapitre 1 : Les secteurs économiques réintégrés dans le système O.M.C. ....	139
SECTION 1 : L'agriculture .....	140
§ 1. L'Accord général de 1947 et l'agriculture .....	140
1 : <i>La spécificité agricole</i> .....	141

a) <i>En matière de restrictions quantitatives</i> .....	141
b) <i>En matière de subventions</i> .....	142
c) <i>En matière d'intégrations économiques régionales</i> .....	143
2 : <i>L'exclusion agricole</i> .....	144
§ 2. La réintégration de l'agriculture dans l'O.M.C.....	144
1 : <i>Le calendrier de libéralisation</i> .....	145
2 : <i>La transformation des obstacles aux importations agricoles en équivalents tarifaires</i> .....	146
3 : <i>L'accès aux marchés</i> .....	146
4 : <i>Les disciplines en matière de soutien interne</i> .....	147
5 : <i>Les disciplines en matière de subventions à l'exportation</i> .....	148
§ 3. Le complément non-tarifaire de l'accord sur l'agriculture : l'accord sur l'application des mesures sanitaires et phytosanitaires (A.M.S.P.) .....	148
1 : <i>L'accord M.S.P. et le « G.A.T.T. 1994 »</i> .....	149
2 : <i>Le code de bonne conduite</i> .....	150
3 : <i>L'harmonisation internationale des normes M.S.P.</i> .....	150
4 : <i>Contrôle, inspection et homologation</i> .....	151
SECTION 2 : Les textiles et vêtements.....	152
§ 1. La sortie du G.A.T.T. .....	153
1 : <i>Des accords à portée sans cesse élargie</i> .....	153
2. <i>Des accords dérogatoires aux règles du G.A.T.T.</i> .....	153
§ 2. La réintégration dans l'O.M.C. .....	154
1 : <i>Un accord transitoire</i> .....	154
2 : <i>Le calendrier de réalisation</i> .....	155
3 : <i>Le maintien d'une clause de sauvegarde spécifique transitoire</i> .....	156
4 : <i>Des mécanismes institutionnels propres</i> .....	156
<b>Chapitre 2 : L'extension à de nouveaux secteurs</b> .....	158
SECTION 1 : La propriété intellectuelle .....	159
§ 1. Portée de l'accord sur les aspects des droits de propriété intellectuelle qui touchent au commerce (A.D.P.I.C. ou T.R.I.P.S.).....	160
1 : <i>Portée matérielle (ratione materiae)</i> .....	161
2 : <i>Portée personnelle (ratione personae) : l'effect direct de l'Accord</i> .....	161

3 : Les rapports entre l'A.D.P.I.C. et la législation internationale existante .....	162
4 : Contrôle du régime international posé .....	164
a) Les contrôles nationaux .....	164
i) Contrôles douaniers .....	164
ii) Contrôles judiciaires .....	164
b) Les contrôles exercés par l'O.M.C. ....	165
§ 2. Le régime de protection des droits de propriété intellectuelle posé par l'A.D.P.I.C. ....	166
1 : Les règles communes de protection .....	166
a) Règles classiques .....	166
b) Règles nouvelles .....	166
i) L'extension de la clause du traitement national .....	166
ii) L'application de la clause du traitement de la nation la plus favorisée .....	167
iii) L'épuisement des droits .....	167
2 : Les règles spécifiques de protection .....	168
a) Les droits d'auteur et droits connexes .....	168
b) Marques de fabrique ou de commerce .....	169
c) Indications géographiques .....	169
d) Dessins et modèles industriels .....	169
e) Brevets .....	170
f) Schémas de configuration (topographies) de circuits intégrés .....	171
g) Protection des renseignements non divulgués .....	171
SECTION 2 : Les investissements liés au commerce .....	171
§ 1. Le précédent : le différend Etats-Unis/Canada devant le G.A.T.T. ....	172
1 : Naissance du différend .....	172
2 : Compétence du G.A.T.T. pour en connaître .....	172
3 : L'examen au fond : une analyse nuancée .....	174
a) Les engagements d'approvisionnement .....	174
b) Les engagements d'exportation .....	175
§ 2. L'accord de l'O.M.C. relatif aux mesures concernant les investissements et liées au commerce (M.I.C.) .....	175
1 : Définition des mesures concernant les investissements et liées au commerce .....	176
2 : Régime juridique des mesures concernant l'investissement et liées au commerce .....	180

<b>Chapitre 3 : Les secteurs exclus ou les lacunes (provisoires ?) de l’O.M.C.....</b>	<b>184</b>
<b>SECTION 1 : Commerce international et monnaie.....</b>	<b>187</b>
§ 1. Commerce et monnaie : rapports généraux .....	187
1 : <i>Multilatéralisme commercial et multilatéralisme monétaire</i>	187
2 : <i>Libéralisation du commerce et stabilité des monnaies....</i>	188
§ 2. Répartition fonctionnelle des compétences entre le F.M.I. et le G.A.T.T./O.M.C.....	189
1 : <i>Fonds Monétaire International et commerce .....</i>	190
2 : <i>G.A.T.T./O.M.C. et monnaie .....</i>	190
a) <i>Dispositions générales en matière de change.....</i>	191
b) <i>Dispositions spécifiques .....</i>	191
3 : <i>La coopération institutionnelle G.A.T.T./O.M.C. et F.M.I.</i>	191
<b>SECTION 2 : Commerce international et emploi .....</b>	<b>192</b>
§ 1. Normes sociales et droit international du commerce .....	193
1 : <i>Emploi et Charte de La Havane.....</i>	194
2 : <i>Emploi et G.A.T.T./O.M.C. .....</i>	194
3 : <i>Emploi et autres instruments internationaux.....</i>	195
§ 2. L’approche spécifique par le biais des droits de l’homme	195
§ 3. Problématique de l’insertion d’une « clause sociale » dans le système O.M.C.....	196
1 : <i>Réglementation interne et commerce international .....</i>	196
2 : <i>Réglementation interne, commerce international et souveraineté économique des Etats .....</i>	197
<b>SECTION 3 : Commerce international et environnement .....</b>	<b>199</b>
§ 1. L’environnement et le G.A.T.T.....	199
1 : <i>L’environnement au regard du texte de l’Accord Général de 1947 .....</i>	200
2 : <i>Les différends commerciaux liés à la protection de l’environnement.....</i>	200
§ 2. L’environnement et l’O.M.C. .....	201
<b>SECTION 4 : Commerce international et concurrence .....</b>	<b>202</b>
§ 1. Accord Général et concurrence .....	202
1 : <i>L’approche globale de la Charte de La Havane de 1948 .....</i>	203
2 : <i>L’approche marginale de la concurrence par le G.A.T.T.</i>	203
§ 2. Organisation mondiale du commerce et concurrence .....	203

1 : Concurrence et commerce des services .....	203
2 : Concurrence et droits de propriété intellectuelle (A.D.P.I.C.) .....	204
3 : Concurrence et mesures concernant les investissements et liées au commerce (M.I.C.) .....	204
4 : Vers l'inclusion des « mesures concernant la concurrence et liées au commerce » .....	204
SECTION 5 : Commerce international et fiscalité.....	205
§ 1. Le G.A.T.T./O.M.C. et la fiscalité indirecte .....	205
1 : La portée fiscale de la clause du traitement national ....	205
2 : Ajustements fiscaux aux frontières et commerce international .....	206
§ 2. Vers une improbable intégration de la matière fiscale dans le système O.M.C. (?).....	206
SECTION 6 : Commerce international et investissements .....	207
 <i>Sous-titre 2 : L'approche horizontale : principes généraux communs .....</i>	211
 Chapitre 1 : L'accès aux marchés.....	213
SECTION 1 : Le principe de la protection douanière exclusive .....	214
§ 1. La légalisation des droits de douane comme instruments de protection des marchés nationaux .....	215
1 : La licéité des droits de douane.....	215
2 : La consolidation des droits de douane.....	216
3 : Exclusivité, consolidation et augmentation des droits de douane .....	216
a) Le paradoxe de l'Accord Général .....	216
b) Le tournant dû à la « déclaration de 1979 » .....	217
c) Son insertion dans le « GATT 1994 » .....	217
§ 2. Vers l'élimination finale des droits de douane via des réductions progressives et substantielles.....	218
1 : La réduction massive des droits de douane de 1948 à 1999 .....	218
2 : Polissage des tarifs douaniers.....	219
§ 3. L'interdiction de principe des barrières non tarifaires .....	220
1 : L'interdiction du recours aux barrières non tarifaires au titre de la restriction des échanges commerciaux .....	220

a) <i>Interdiction de principe posée par le « G.A.T.T. 1947 »</i>	221
b) <i>Les affinements spécifiques intégrés au « G.A.T.T. 1994 » .....</i>	221
i) La valeur en douane .....	221
ii) Les formalités douanières.....	222
iii) L'administration des licences d'importation .....	223
iv) L'origine des produits.....	224
2 : <i>L'interdiction du recours aux barrières non tarifaires au titre de la commercialisation des produits importés .....</i>	225
a) <i>Une interdiction inhérente au jeu de la clause du traitement national .....</i>	225
b) <i>La lutte contre les « obstacles techniques au commerce » ou la normalisation en question .....</i>	226
<b>SECTION 2 : L'égalité de traitement entre les produits importés : le jeu de la clause inconditionnelle de la nation la plus favorisée</b>	<b>228</b>
§ 1. Historique et modalités .....	228
1 : <i>Ancienneté de la clause .....</i>	229
2 : <i>Clause conditionnelle ou inconditionnelle de la nation la plus favorisée .....</i>	229
§ 2. La clause de la nation la plus favorisée, clef de voûte du G.A.T.T./O.M.C. ....	230
1 : <i>L'institutionnalisation de la clause de la nation la plus favorisée de nature inconditionnelle .....</i>	230
a) <i>Son institutionnalisation au sein du G.A.T.T. puis de l'O.M.C. ....</i>	230
b) <i>Sa conséquence inéluctable : le phénomène de la course gratuite (free ride) .....</i>	230
2 : <i>Portée de la clause au sein du système O.M.C. ....</i>	231
a) <i>Son application aux produits importés similaires .....</i>	231
i) Sa limitation aux produits similaires.....	231
ii) La notion de produits similaires .....	232
iii) les concessions commerciales couvertes .....	232
b) <i>Son extension aux personnes dans le système O.M.C. ....</i>	233
c) <i>Traitemennt de la nation la plus favorisée et traitement de la nation la moins favorisée .....</i>	233
§ 3. Exceptions .....	234
<b>SECTION 3 : L'égalité de traitement entre les produits importés et les produits nationaux : la clause du traitement national .....</b>	<b>235</b>
§ 1. Définition de la clause du traitement national .....	236
§ 2. Portée de la clause du traitement national .....	236

1 : <i>L'extension de la clause du traitement national lors du passage du G.A.T.T. à l'O.M.C.</i> .....	237
a) <i>La clause à l'époque de l'Accord Général</i> .....	237
b) <i>La clause au sein du « système O.M.C. »</i> .....	237
2 : <i>Les marchandises couvertes : les produits similaires</i> .....	237
3 : <i>Traitement national et fiscalité applicable aux produits.</i> .....	238
a) <i>Application générale à la fiscalité indirecte</i> .....	238
b) <i>Exclusion de principe de la fiscalité directe</i> .....	239
4 : <i>Traitement national et réglementation intérieure</i> .....	239
a) <i>traitement national et commercialisation des produits importés</i> .....	239
b) <i>Traitement national, commercialisation des produits importés et barrières non-tarifaires</i> .....	240
§ 3. Des exceptions très limitées .....	241
 Chapitre 2 : Les règles multilatérales de défense commerciale ..	243
SECTION 1 : La lutte contre une pratique déloyale des entreprises : le <i>dumping</i> .....	244
§ 1. Le dumping condamnable.....	246
1 : <i>L'absence d'interdiction du dumping</i> .....	246
2 : <i>Les pratiques constitutives de dumping</i> .....	246
3 : <i>Le dommage important causé</i> .....	247
§ 2. L'imposition de droits anti-dumping.....	248
1 : <i>Le droit anti-dumping : une mesure de représailles exclusivement tarifaire (douanière)</i> .....	248
a) <i>Une surtaxe douanière</i> .....	248
b) <i>Un droit limité à la marge de dumping</i> .....	249
2 : <i>Régime juridique du droit anti-dumping</i> .....	249
§ 3. La normalisation internationale des procédures nationales	250
1 : <i>L'ouverture de l'enquête</i> .....	250
2 : <i>Déroulement de l'enquête</i> .....	251
3 : <i>Contrôle judiciaire de la procédure d'enquête</i> .....	251
4 : <i>Une lacune (provisoire ?) : l'absence de disposition « anti-contournement »</i> .....	252
 SECTION 2 : La lutte contre une pratique déloyale étatique : les subventions .....	253
§ 1. Définition des concepts clefs : subvention, préjudice grave et branche de production nationale .....	255

<i>1 : La notion de subvention.....</i>	255
<i>a) Les subventions en général .....</i>	255
<i>b) Les subventions spécifiques .....</i>	255
<i>2 : La notion de « préjudice grave » .....</i>	255
<i>3 : La notion de branche de production nationale .....</i>	256
<b>§ 2. Classification des subventions et différenciation de leur système juridique.....</b>	256
<i>1 : Les subventions prohibées .....</i>	256
<i>2 : Les subventions contestables .....</i>	257
<i>3 : Les subventions validées .....</i>	257
<b>§ 3. Le recours aux mesures compensatoires.....</b>	258
<i>1 : Les mesures conservatoires en question .....</i>	258
<i>a) Les droits compensateurs .....</i>	258
<i>b) Les engagements .....</i>	259
<i>2 : La procédure d'enquête .....</i>	259
<i>a) L'ouverture d'une enquête .....</i>	260
<i>b) Déroulement de l'enquête .....</i>	260
<i>c) La mise en conformité des ordres juridiques internes des pays membres.....</i>	261
<b>SECTION 3 : La défense liée à la désorganisation des marchés :</b>	
<b>le recours à des mesures de sauvegarde .....</b>	262
<b>§ 1. La clause de sauvegarde du « G.A.T.T. 1947 » .....</b>	263
<i>1 : Une clause échappatoire large.....</i>	263
<i>a) Conditions de mise en œuvre : la désorganisation du marché .....</i>	263
<i>b) Le retrait unilatéral des concessions commerciales préalablement négociées .....</i>	264
<i>2 : Une clause défectueuse .....</i>	264
<i>a) Une clause imprécise .....</i>	264
<i>b) Une absence de contrôle collectif.....</i>	264
<i>c) Une absence de sélectivité.....</i>	265
<i>3 : Un usage fréquent et souvent abusif .....</i>	265
<i>a) Un large usage.....</i>	265
<i>b) Un usage détourné : la « zone grise » du G.A.T.T. ....</i>	266
<b>§ 2. La remise en ordre effectuée par l'Accord de 1994 sur les sauvegardes .....</b>	266
<i>1 : L'apurement du passé .....</i>	267
<i>a) Terminaison des mesures préexistantes .....</i>	267
<i>b) Fin de la « zone grise » du G.A.T.T. ....</i>	267

2 : L'établissement d'un contrôle multilatéral sur le recours aux mesures de sauvegarde .....	267
a) Les conditions de recours à la clause de sauvegarde. ....	268
b) Les mesures de sauvegarde en question .....	268
i) Un choix discrétionnaire des méthodes par le pays importateur .....	268
ii) Des mesures limitées dans le temps car destinées à faciliter le processus d'ajustement interne.....	268
c) La procédure nationale d'enquête .....	269
3 : Un défaut non corrigé : l'application égalitaire des mesures de sauvegarde.....	269
 Chapitre 3 : Exceptions et dérogations.....	271
SECTION 1 : Commerce multilatéral et niveau de développement économique .....	272
§ 1. La catégorie générique des pays en développement.....	273
1 : L'approche de l'Accord Général : un régime à base d'exceptions.....	274
a) Les exceptions de l'Accord Général de 1947.....	274
b) La consécration du principe de non-réciprocité par l'adjonction de la partie IV en 1996.....	275
2 : L'approche positive du Tokyo Round : l'émergence d'un statut commercial du pays en voie de développement .....	275
a) La légitimation des préférences commerciales à titre dérogatoire en 1971 .....	276
b) La clause d'habilitation de 1979 .....	276
3 : L'officialisation du statut spécial des pays en développement par le système O.M.C. ....	277
a) L'approche générale .....	277
b) Les approches particulières des accords multilatéraux sur le commerce des marchandises .....	278
§ 2. La sous-catégorie des pays les moins avancés (P.M.A.) ..	279
1 : Absence de définition des bénéficiaires .....	279
2 : Un régime préférentiel imprécis.....	280
§ 3. La singularisation des pays en voie de transformation en économie de marché.....	281
SECTION 2 : Commerce multilatéral et intégrations économiques régionales .....	282
§ 1. La légitimation de certains types d'intégrations économiques : les unions douanières et les zones de libre-échange ..	284

<i>1 : Accords de coopération et accords d'intégration économique .....</i>	284
<i>2 : Des intégrations créatrices de courants d'échange .....</i>	285
<i>§ 2. Conditions de licéité des intégrations économiques régionales.....</i>	286
<i>1. Conditions procédurales.....</i>	286
<i>a) L'obligation de notification du projet de constitution d'une intégration économique régionale .....</i>	287
<i>b) L'examen du projet d'intégration économique régionale .....</i>	287
<i>c) Le contrôle ultérieur des intégrations économiques régionales .....</i>	288
<i>2 : Conditions de fond .....</i>	288
<i>a) L'obligation de libérer « l'essentiel des échanges commerciaux » .....</i>	289
<i>b) La neutralité de l'impact du tarif douanier établi au titre des unions douanières.....</i>	290
<i>§ 3. La protection des droits des pays tiers : la renégociation de compensations en cas de constitution d'une union douanière .....</i>	291
<i>§ 4. Portée <i>ratione materiae</i> du régime d'exception au profit des intégrations économiques régionales .....</i>	292
<b>SECTION 3 : Les exceptions générales de l'article XX.....</b>	<b>292</b>
<i>§ 1. Les secteurs hors commerce international .....</i>	293
<i>1 : Produits exclus et fonctions régaliennes de l'Etat .....</i>	293
<i>2 : Produits exclus en raison de leur nature propre .....</i>	294
<i>a) La conservation des ressources naturelles épuisables .....</i>	294
<i>b) Les produits de base couverts par des accords intergouvernementaux de type « Charte de La Havane ».....</i>	295
<i>§ 2. La défense de l'ordre public .....</i>	296
<i>1 : L'ordre public protégeable : la licéité des objectifs poursuivis.....</i>	297
<i>2 : Conséquences des mesures : absence de discrimination arbitraire et de restriction déguisée au commerce.....</i>	297
<i>3 : Des mesures justifiées par leur nécessité.....</i>	298
<b>SECTION 4 : Les exceptions spécifiques .....</b>	<b>300</b>
<i>§ 1. Difficultés financières extérieures et recours aux restrictions quantitatives .....</i>	301
<i>1 : Les conditions de recours à des restrictions quantitatives .....</i>	301
<i>a) Conditions de fond .....</i>	301

i) L'appréciation des critères financiers par le Fonds Monétaire International .....	301
ii) Nécessité et subsidiarité des contingentements.....	302
iii) Caractère provisoire des contingentements .....	303
<i>b) Conditions de forme</i> .....	303
i) A l'époque du G.A.T.T.....	303
ii) Sous l'empire de l'O.M.C.....	304
<i>2 : L'application non-discriminatoire des restrictions quantitatives (ou la sélectivité en question)</i> .....	304
<i>a) Le refus de principe de toute application sélective</i> ....	305
<i>b) Une absence de sélectivité controversée</i> .....	305
<b>§ 2. Les exceptions concernant la sécurité.....</b>	<b>306</b>
<i>1 : Des conditions de recours largement ouvertes</i> .....	306
<i>a) Un recours discrétionnaire par les Etats</i> .....	306
<i>b) De larges justifications</i> .....	307
i) Produits hors commerce international .....	307
ii) L'exception de sécurité internationale.....	307
iii) L'exception de sécurité nationale .....	307
<i>2 : Une portée potentiellement illimitée</i> .....	309
<b>SECTION 5 : Dérogations .....</b>	<b>310</b>
<b>Titre 3 : Le commerce international des services .....</b>	<b>311</b>
<b>Chapitre 1 : Les spécificités de la prestation internationale des services .....</b>	<b>313</b>
<i>1 : Le commerce visible et invisible</i> .....	313
<i>2 : L'importance économique des services</i> .....	314
<i>3 : Les composantes du commerce international invisible....</i>	314
<i>4 : Commerce invisible, pays développés et pays en développement</i> .....	315
<b>SECTION 1 : La notion de prestation internationale de services....</b>	<b>316</b>
<b>§ 1. La prestation internationale de services : une opération complexe .....</b>	<b>316</b>
<i>1 : Absence d'autonomie de la prestation de services</i> .....	316
<i>2 : La nécessaire mise en œuvre parallèle des diverses libertés économiques internationales</i> .....	317
<b>§ 2. L'approche de la fourniture internationale de services par le droit conventionnel multilatéral .....</b>	<b>318</b>
<i>1 : L'approche casuistique de l'O.E.C.E./O.C.D.E. : les listes</i>	318

<i>2 : L'approche globale de la Communauté Européenne.....</i>	319
<i>3 : L'approche originale de l'O.M.C. par le biais des modes de fourniture de services .....</i>	321
<i>a) Les modes de fourniture de services .....</i>	322
<i>b) L'effet direct du G.A.T.S. : son application aux fournisseurs de services.....</i>	323
<i>c) La persistance d'approches spécifiques.....</i>	324
<b>SECTION 2 : Les obstacles à la libre prestation internationale des services .....</b>	<b>324</b>
<b>§ 1. La nature même de l'opération de prestation internationale de services.....</b>	<b>324</b>
<i>1 : La réglementation étatique des prestations de services..</i>	326
<i>2 : Des réglementations nationales protectionnistes .....</i>	327
<i>3 : L'Etat, prestataire de services.....</i>	327
<b>SECTION 3 : Le droit international applicable à la prestation internationale de services : un régime juridique foisonnant et paradoxal</b>	<b>328</b>
<b>§ 1. Un régime juridique international foisonnant .....</b>	<b>328</b>
<i>1 : Une diversité formelle .....</i>	329
<i>a) Le droit conventionnel .....</i>	329
<i>b) Le droit d'origine unilatérale .....</i>	330
<i>2 : Une portée géographique variable.....</i>	331
<i>3 : Un caractère fragmentaire.....</i>	332
<b>§ 2. Un régime juridique paradoxal à l'échelon universel.....</b>	<b>333</b>
<i>1 : La liberté des paiements invisibles courants dans le cadre du F.M.I. .....</i>	334
<i>a) La compétence du F.M.I. en matière de services .....</i>	334
<i>b) La contribution du F.M.I. à la libération des services</i>	335
<i>2 : Le mouvement en direction d'une libération de la prestation internationale des services (ou des opérations invisibles courantes).....</i>	336
<i>a) La charte de La Havane et les services .....</i>	336
<i>b) L'absence de compétence au G.A.T.T. en matière de services .....</i>	337
<i>c) L'Accord Général sur le Commerce des Services (G.A.T.S.) : sens et portée de son insertion dans le nouveau « système O.M.C. ».....</i>	338
<i>i) Son intégration au sein de l'O.M.C. .....</i>	338
<i>ii) Les spécificités fonctionnelles du G.A.T.S.....</i>	339

<b>Chapitre 2 : L'accord général sur le commerce des services (G.A.T.S.) .....</b>	<b>340</b>
<b>SECTION 1 : Portée du G.A.T.S. ....</b>	<b>340</b>
§ 1. Portée <i>ratione materiae</i> .....	340
1 : <i>Extension à l'ensemble des services marchands</i> .....	341
2 : <i>Appréhension globale de la fourniture de services</i> .....	341
3 : <i>Une conception étendue des mesures gouvernementales restrictives</i> .....	342
§ 2. Portée <i>ratione personae</i> .....	342
1 : <i>Une application uniforme de principe</i> .....	343
2 : <i>Une application différenciée : la licéité des intégrations économiques</i> .....	344
a) <i>Régime de droit commun</i> .....	344
b) <i>Régime d'exception au profit des pays en développement</i> .....	346
c) <i>Accord d'intégration des marchés du travail</i> .....	347
<b>SECTION 2 : Le cadre général : obligations et disciplines des membres .....</b>	<b>347</b>
§ 1. Dispositions communes au G.A.T.S. et au G.A.T.T. de 1947 .....	348
1 : <i>Règles et principes en matière de traitement des services</i> .....	348
a) <i>Le traitement de la nation la plus favorisée</i> .....	349
b) <i>Obligations de bonne administration des réglementations nationales de prestations de services</i> .....	350
i) <i>L'obligation de transparence</i> .....	350
ii) <i>La bonne administration de la réglementation intérieure</i> .....	351
2 : <i>Régimes d'exceptions</i> .....	352
a) <i>Clause de non-application</i> .....	352
b) <i>Mesures de sauvegarde d'urgence</i> .....	352
c) <i>Exceptions générales</i> .....	353
d) <i>Exceptions concernant la sécurité</i> .....	353
§ 2. Les avancées propres au G.A.T.S.....	354
1 : <i>La reconnaissance des réglementations nationales des services</i> .....	354
2 : <i>Prestation internationale de services et respect de la concurrence</i> .....	355
3 : <i>La prise en considération du facteur monétaire</i> .....	356
a) <i>La liberté des paiements afférents aux services libérés</i> .....	356
b) <i>L'exception de déséquilibre de la balance des paiements</i>	357

<i>4 : Le renvoi à des négociations ultérieures pour les marchés publics et les subventions .....</i>	358
<b>SECTION 3 : Les engagements spécifiques .....</b>	<b>359</b>
§ 1. Les offres ou listes d'engagements des membres de l'O.M.C. en matière de services .....	360
§ 2. L'accès aux marchés .....	361
1 : <i>Une ouverture discrétionnaire .....</i>	361
2 : <i>Des obligations peu contraignantes .....</i>	361
§ 3. Le traitement national .....	362
1 : <i>Un objectif général.....</i>	362
2 : <i>Le maintien de traitements discriminatoires à l'encontre des étrangers.....</i>	363
§ 4. Engagements additionnels .....	364
<b>SECTION 4 : Libéralisation progressive.....</b>	<b>364</b>
§ 1. Les principes de négociation des engagements spécifiques .....	365
§ 2. Les listes d'engagements spécifiques .....	365
1 : <i>Constitution des listes .....</i>	365
2 : <i>Modification des listes .....</i>	366
<b>SECTION 5 : L'approche sectorielle.....</b>	<b>367</b>
§ 1. Le mouvement des personnes physiques .....	368
1 : <i>L'annexe du G.A.T.S. .....</i>	368
2 : <i>L'accord du 30 juin 1995 .....</i>	369
§ 2. Les télécommunications de base .....	370
§ 3. Les services financiers .....	371
1 : <i>Les spécificités de l'approche .....</i>	371
2 : <i>Les accords des 30 juin 1995 et 13 décembre 1997 .....</i>	372

**DEUXIÈME PARTIE**  
**LA LOCALISATION DES FACTEURS DE PRODUCTION**

<b>Titre 1 : L'établissement des personnes .....</b>	<b>377</b>
<b>Chapitre 1 : Le statut économique de l'étranger en droit international coutumier .....</b>	<b>379</b>

SECTION 1 : Le renvoi au droit national au nom de la souveraineté territoriale de l'Etat .....	379
1 : <i>L'admission discrétionnaire des étrangers</i> .....	379
2 : <i>L'octroi de droits économiques par l'Etat d'accueil</i> .....	380
SECTION 2 : La protection de l'étranger et de ses biens.....	381
1 : <i>La protection de la loi</i> .....	381
2 : <i>Traitements et protection des biens des étrangers</i> .....	382
a) <i>Un traitement juste et équitable</i> .....	382
b) <i>Une protection minimum en cas d'expropriations</i>	382
<b>Chapitre 2 : Le régime conventionnel de l'établissement des personnes.....</b>	<b>384</b>
SECTION 1 : Le statut économique de l'étranger au regard des conventions bilatérales d'établissement.....	384
§ 1. Les activités économiques ouvertes .....	385
§ 2. Le régime juridique préférentiel institué .....	386
SECTION 2 : Développements conventionnels nouveaux .....	387
<b>Titre 2 : L'investissement.....</b>	<b>389</b>
Introduction .....	391
<b>Chapitre 1 : Définitions de l'investissement international.....</b>	<b>394</b>
SECTION 1 : Le droit international.....	395
§ 1. Les définitions de l'investissement .....	396
A - La définition de l'investissement dans les instruments de libre circulation .....	396
B - La définition de l'investissement dans les instruments de protection.....	398
C - La définition de l'investissement dans les instruments de promotion du développement.....	402
Conclusions .....	405
§ 2. L'élément d'internationalité .....	406
SECTION 2 : Le droit français .....	409
§ 1. La notion d'investissement direct en droit français.....	410
§ 2. Les notions de résident et de non-résident en droit français	414

<b>Chapitre 2 : La mobilité des investissements .....</b>	<b>417</b>
SECTION 1 : Le droit international.....	419
§ 1. L'influence du principe de souveraineté.....	419
§ 2. Les atténuations à l'exercice de la souveraineté (les exigences de la promotion des investissements).....	423
A - Les conventions bilatérales de promotion et de protection des investissements (modèle européen) .....	424
B - Les principes directeurs de la Banque mondiale sur le traitement des investissements étrangers.....	427
§ 3. La renonciation à l'exercice de la souveraineté (les exigences de la libre circulation).....	430
A - Les instruments de coopération ou d'intégration économique .....	431
1 : <i>Le Code O.C.D.E. de la libération des mouvements de capitaux</i> .....	431
2 : <i>Le droit communautaire : du Traité de Rome au Traité de Maastricht</i> .....	432
B - Les instruments conventionnels .....	434
1 : <i>Les conventions bilatérales de promotion et de protection des investissements conclues par les Etats-Unis</i> .....	435
2 : <i>Les conventions multilatérales</i> .....	436
a) <i>Le traité sur la Charte de l'énergie</i> .....	437
b) <i>L'Accord multilatéral sur l'investissement (A.M.I.)</i> .....	440
SECTION 2 : Le droit interne (le droit français) .....	443
§ 1. Les bases du système français .....	445
§ 2. Le régime juridique des investissements directs français à l'étranger .....	446
§ 3. Le régime juridique des investissements directs étrangers en France.....	447
A - Le régime institué par le Décret n° 90-58 du 15 janvier 1990.....	448
B - Le régime institué par le Décret n° 96-117 du 14 février 1996.....	449
<b>Chapitre 3 : La sécurité des investissements (traitement, protection et garantie des investissements) .....</b>	<b>450</b>
SECTION 1 : Le traitement des investissements internationaux.....	453
§ 1. Le droit international.....	453

A - Les principes généraux du droit international.....	454
1 : <i>L'affirmation des principes généraux du droit international en matière de traitement des investissements</i> .....	455
2 : <i>La récusation des principes généraux du droit international en matière de traitement des investissements</i> .....	461
3 : <i>La réaffirmation des principes généraux du droit international en matière de traitement des investissements</i> .....	463
B - Les règles conventionnelles sur le traitement des investissements .....	472
§ 2. Les droits internes .....	473
SECTION 2 : La protection des investissements internationaux.....	483
§ 1. Le droit international.....	484
A - Les principes généraux du droit international .....	484
1 : <i>L'affirmation des principes généraux du droit international en matière de protection des investissements</i> .....	485
2 : <i>La récusation des principes généraux du droit international en matière de protection des investissements</i> .....	489
3 : <i>La réaffirmation des principes généraux du droit international en matière de protection des investissements</i> .....	492
B - Les règles conventionnelles .....	493
§ 2. Les droits internes .....	498
SECTION 3 : La garantie des investissements internationaux .....	501
§ 1. Les mécanismes nationaux.....	504
§ 2. Les mécanismes internationaux .....	508
A - Le projet de système conjoint de garantie C.E.E./A.C.P..	509
B - La Compagnie interarabe pour la garantie de l'investissement (C.I.A.G.I.) .....	511
C - L'Agence multilatérale de garantie des investissements (A.M.G.I.).....	513
<b>Chapitre 4 : Les transferts de propriété (expropriation, nationalisation, privatisation) .....</b>	<b>519</b>
SECTION 1 : Les transferts de propriété du secteur privé au secteur public .....	521
§ 1. Problèmes de définition .....	522
§ 2. Expropriation, nationalisation et droit international .....	523
A - La décision d'exproprier ou de nationaliser.....	524

B - Les conditions de l'expropriation ou de la nationalisation .....	526
§ 3. Le règlement des différends nés des mesures d'expropriation ou de nationalisation .....	534
A - Le règlement juridique : les contentieux internationaux de l'expropriation et de la nationalisation .....	534
1 : <i>Le contentieux entre Etats</i> .....	535
2 : <i>Le contentieux entre Etats et ressortissants d'autres Etats</i> .....	537
B - Le règlement politique : les accords d'indemnisation.....	539
1 : <i>Les accords négociés entre Etats</i> .....	540
2 : <i>Les accords négociés entre Etats et ressortissants d'autres Etats</i> .....	542
<b>SECTION 2 : Les transferts de propriété du secteur public au secteur privé (les privatisations).....</b>	<b>543</b>

### TROISIÈME PARTIE

#### LE FINANCEMENT INTERNATIONAL DE L'ÉCONOMIE : LE SYSTÈME MONÉTAIRE ET FINANCIER TRANSNATIONAL

1 : <i>Monnaie et Etat</i> .....	549
2 : <i>Monnaie et droit international</i> .....	550
3 : <i>Système monétaire et/ou financier international</i> .....	551
4 : <i>Le système public ou interétatique</i> .....	552
5 : <i>Le système privé</i> .....	554
6 : <i>Essai de définition du système monétaire et financier transnational contemporain</i> .....	555

<b>Titre 1 : Le système monétaire public à vocation universelle : le système de Bretton-Woods.....</b>	<b>557</b>
1 : <i>La marche vers l'universalité du système de Bretton-Woods</i> .....	557
2 : <i>Un bref aperçu historique de l'évolution du système de Bretton-Woods</i> .....	558
a) <i>La formation (1942-1947)</i> .....	558
b) <i>L'âge d'or (1947-1971)</i> .....	559
c) <i>L'écroulement partiel (1971-1978)</i> .....	560
i) <i>Les causes profondes des crises</i> .....	560
a) <i>Les causes institutionnelles : l'évolution du système de Bretton-Woods</i> .....	561

β) <i>Les causes liées aux pays participants : les politiques économiques des grandes puissances.....</i>	562
γ) <i>Les causes externes .....</i>	563
ii) <i>Les étapes de l'écroulement du système des taux de change de Bretton-Woods .....</i>	563
d) <i>Une reconstruction partielle et inachevée (1978) .....</i>	565
e) <i>Vers un nouveau Bretton-Woods ? .....</i>	567
<b>Chapitre 1 : Le code de bonne conduite : les limites à la souveraineté monétaire des Etats .....</b>	<b>569</b>
SECTION 1 : Le régime de droit commun.....	570
§ 1. Le maintien de taux de change ordonnés .....	570
A - L'interdiction des dévaluations compétitives.....	571
B - L'obligation de stabilité des taux de change .....	572
1 : <i>Le système initial (1945-1978) .....</i>	572
2 : <i>Les nouvelles dispositions de change ou la légalisation du flottement des monnaies (1978) .....</i>	574
a) <i>Les droits et obligations des pays membres du F.M.I.</i>	575
b) <i>Les droits et les obligations du F.M.I. ....</i>	577
c) <i>La mise en vigueur éventuelle d'un système de parité</i>	578
d) <i>Un bilan rapide de vingt-cinq années de taux de change flottants .....</i>	580
C - L'obligation d'unicité des taux de change (art. VIII, sect. 3)	581
§ 2. Le régime juridique international de l'or .....	582
1 : <i>Le rôle initial central de l'or : le maintien de transactions ordonnées sur l'or (1945-1978) .....</i>	582
2 : <i>Le deuxième amendement aux statuts du F.M.I. : vers la démonétisation de l'or .....</i>	583
§ 3. L'obligation de convertibilité monétaire .....	585
§ 4. L'élimination progressive des restrictions de change .....	586
§ 5. L'obligation de respect mutuel des réglementations nationales des changes conformes aux statuts du F.M.I.....	587
§ 6. L'obligation de communication d'informations.....	589
§ 7. L'obligation générale de collaborer avec le Fonds.....	589
SECTION 2 : Les régimes d'exception .....	590
§ 1. La période transitoire (art. XIV).....	590
§ 2. Le régime de « monnaie rare » .....	592
§ 3. Les dérogations et exceptions spécifiques .....	593

SECTION 3 : Le pouvoir de contrôle du F.M.I. ....	593
1 : <i>Son étendue</i> .....	593
2 : <i>Les moyens de contrôle</i> .....	594
3 : <i>Les sanctions applicables</i> .....	596
SECTION 4 : Les lacunes du système de Bretton-Woods.....	597
1 : <i>Les lacunes protectrices de la souveraineté monétaire résiduelle des Etats membres du F.M.I.</i> .....	598
2 : <i>Les lacunes « historiques »</i> .....	601
<b>Chapitre 2 : La coopération monétaire institutionnelle : le droit à l'aide.....</b>	<b>604</b>
SECTION 1 : L'aide traditionnelle accordée par le F.M.I. sur ses ressources .....	604
§ 1. Les ressources du Fonds.....	605
1 : <i>Les ressources propres</i> .....	605
2 : <i>Les ressources empruntées</i> .....	606
a) <i>Les emprunts bilatéraux</i> .....	606
b) <i>Les emprunts multilatéraux ou groupés</i> .....	607
i) Les Accords Généraux d'Emprunt (A.G.E.) .....	607
ii) Les Nouveaux Accords d'Emprunt (N.A.E.) .....	609
§ 2. L'utilisation des ressources du Fonds .....	611
1 : <i>L'usage statutaire des ressources du Fonds</i> .....	611
a) <i>Les modalités de l'utilisation des ressources du F.M.I.</i> .....	611
b) <i>Les conditions d'accès aux ressources du Fonds</i> .....	613
c) <i>Les limites portant sur l'utilisation des ressources du Fonds</i> .....	616
2 : <i>L'adaptation des techniques financières du F.M.I. aux besoins de ses membres : les nouvelles facilités</i> .....	618
a) <i>Les mécanismes (facilités) permanents</i> .....	619
i) La facilité de financement compensatoire et de financement pour imprévus (F.F.C.I.) .....	619
ii) Le financement des stocks régulateurs.....	620
iii) Le mécanisme élargi de crédit.....	620
iv) La facilité de réserve supplémentaire.....	621
b) <i>Les mécanismes (facilités) temporaires</i> .....	621
i) La politique d'accès élargi .....	622
ii) La facilité d'ajustement structurel .....	622
iii) La facilité d'ajustement structurel renforcée.....	623

SECTION 2 : L'aide nouvelle du F.M.I. due à son pouvoir de création monétaire : les droits de tirage spéciaux (D.T.S.).....	624
1 : <i>Définition et nature des D.T.S.</i> .....	625
2 : <i>La participation des Etats au compte de tirage spécial.</i>	626
3 : <i>Les modalités de fonctionnement des D.T.S.</i> .....	628
i) Allocation et annulation des D.T.S. .....	628
ii) L'utilisation des D.T.S. .....	630
iii) Gestion des D.T.S.....	630
SECTION 3 : Le F.M.I. en tant qu'institution d'assistance financière : tendances et perspectives.....	632
1 : <i>Un pouvoir financier affaibli</i> .....	632
2 : <i>Le développement de la magistrature d'influence du F.M.I.</i>	633
3 : <i>La réorientation de l'aide du F.M.I. vers le tiers monde et les P.E.C.O.</i> .....	634
 Titre 2 : Le système monétaire privé : les euro-marchés.....	637
1 : <i>Définition des euro-devises</i> .....	637
2 : <i>Les euro-marchés</i> .....	639
a) <i>Les débuts : les marchés des euro-devises et des euro-obligations</i> .....	639
i) Le marché des euro-devises .....	639
ii) Le marché des euro-obligations .....	642
b) <i>Les développements récents : marchés internationaux de capitaux et nouveaux instruments financiers</i> .....	644
 Chapitre 1 : L'euro-dépôt.....	647
SECTION 1 : Le contrat de dépôt de devises étrangères .....	647
§ 1. Définition .....	647
§ 2. Caractéristiques .....	649
§ 3. Description d'une opération internationale de dépôt en U.S. dollars (dépôt en euro-dollars) .....	649
SECTION 2 : Le régime juridique applicable au contrat de dépôt en devises étrangères.....	651
§ 1. Le droit international (monétaire) .....	651
§ 2. La loi de la banque dépositaire.....	652
1 : <i>Les interférences gouvernementales</i> .....	653
2 : <i>Les actions privées</i> .....	654
§ 3. La loi de la monnaie déposée .....	655

SECTION 3 : Le blocage des avoirs officiels iraniens par les Etats-Unis en 1979 (ou l'illustration des risques d'un euro-dépôt en raison de sa soumission à la <i>lex monetae</i> ) .....	657
§ 1. Les faits.....	657
§ 2. Analyse.....	658
1 : <i>La compétence monétaire américaine de principe</i> .....	658
2 : <i>La retenue américaine dans l'exercice de la compétence monétaire</i> .....	658
 <b>Chapitre 2 : L'euro-crédit .....</b>	 660
SECTION 1 : La syndication bancaire.....	661
§ 1. Le chef de file.....	662
§ 2. L'agent .....	663
§ 3. La gestion des risques par les membres du consortium bancaire .....	665
1 : <i>Le risque commercial</i> .....	665
2 : <i>Le risque de souveraineté</i> .....	667
 SECTION 2 : Les rapports contractuels entre le syndicat bancaire et l'emprunteur .....	 668
§ 1. Les clauses financières.....	669
1 : <i>La détermination du taux d'intérêt</i> .....	669
2 : <i>La détermination de la ou des monnaies utilisées</i> .....	669
§ 2. Les clauses juridiques de protection .....	670
1 : <i>La protection contre le risque d'insolvabilité</i> .....	670
2 : <i>La protection contre les priviléges des emprunteurs publics</i>	673
 SECTION 3 : Le rééchelonnement des dettes commerciales par des conventions d'euro-crédits spécifiques .....	 674
§ 1. Le rééchelonnement des dettes : la phase de négociation.	674
1 : <i>Les difficultés de procédure</i> .....	674
2 : <i>Les questions de fond</i> .....	676
§ 2. Les spécificités du contrat de rééchelonnement.....	676
 <b>Chapitre 3 : L'euro-obligation .....</b>	 679
SECTION 1 : La procédure d'émission .....	681
§ 1. Le choix du chef de file.....	681
§ 2. Le placement interbancaire .....	682

§ 3. Le placement public .....	683
SECTION 2 : Les contrats d'émission.....	684
§ 1. Le contrat de prise ferme ( <i>underwriting agreement</i> ) .....	684
1 : <i>La nature juridique du contrat</i> .....	684
2 : <i>Les engagements des banques participant au syndicat d'émission</i> .....	685
§ 2. La réparation des risques entre les membres du syndicat bancaire ( <i>agreement among underwriters</i> ) .....	688
1 : <i>La syndication de l'euro-émission</i> .....	688
2 : <i>La gestion de l'euro-émission</i> .....	688
§ 3. Le contrat de distribution ( <i>selling agreement</i> ) .....	689
1 : <i>Le syndicat de placement</i> .....	689
2 : <i>Les droits et obligations des membres du syndicat de placement (sellers)</i> .....	689
SECTION 3 : La protection des obligataires.....	690
§ 1. La protection des souscripteurs en tant qu'épargnants .....	691
1 : <i>La protection par le prospectus</i> .....	691
2 : <i>La protection par les réglementations étatiques</i> .....	691
§ 2. La protection des souscripteurs en tant qu'obligataires ....	692
<b>Chapitre 4 : Les nouveaux instruments financiers internationaux</b>	<b>695</b>
SECTION 1 : Les échanges de devises et de taux d'intérêt ( <i>swaps</i> )	696
§ 1. Les opérations d'échanges de devises et de taux d'intérêt	697
1 : <i>Description des opérations</i> .....	697
a) <i>L'échange (swap) de monnaies</i> .....	697
b) <i>L'échange (swap) de taux d'intérêt</i> .....	698
2 : <i>Avantages et inconvénients de ces opérations</i> .....	698
a) <i>Pour les échanges de monnaies</i> .....	698
b) <i>Pour les échanges de taux d'intérêt</i> .....	699
3 : <i>L'application privilégiée des swaps aux euro-emprunts</i> .	699
§ 2. Les contrats d'échange de devises et de taux d'intérêt ....	700
1 : <i>Les contrats d'échanges (swaps) de monnaie</i> .....	701
2 : <i>Les contrats d'échanges (swaps) de taux d'intérêt</i> .....	702
SECTION 2 : La mobiliérisation ou titrisation ( <i>securitization</i> ) des crédits bancaires internationaux : les euro-effets.....	703
§ 1. Présentation des euro-effets .....	704

---

<i>1 : Définitions .....</i>	704
<i>2 : Typologie des euro-effets .....</i>	705
<i>§ 2. L'encadrement juridique de l'émission d'euro-effets.....</i>	706
<i>1 : Les parties prenantes à une opération d'émission garantie d'euro-effets .....</i>	707
<i>2 : La documentation juridique .....</i>	708
<b>Index .....</b>	<b>713</b>