

Obsah

Úvod	11
Luke a Mia	13
Proč jsem napsal tuto knihu	14
Slib	15
Váš osobní urychlovač	16
1. První krok	17
Pět zlatých pravidel úspěchu	19
Pravidlo č. 1: Setkávejte se s více lidmi	20
Pravidlo č. 2: Setkávejte se s více lidmi	20
Pravidlo č. 3: Setkávejte se s více lidmi	21
Pravidlo č. 4: Pracujte se zákonem průměru	21
Veďte si záznamy o svých poměrech úspěšnosti	22
Můj osobní hrací automat s devítidolarovou výhrou .	23
Dostat se na špičkovou úroveň	24
Pravidlo č. 5: Zlepšujte svůj průměr	26
Průměry v síťovém marketingu	26
2. Jak získat kladnou odpověď	29
Metoda čtyř klíčů	31
Proč jsou lidé proti	32
První klíč: Rozpusťte ledy	34
Druhý klíč: Najděte citlivé místo	34
Proč se lidé zapojují	35

Proč se Ron nepřipojil	36
Janin chybný odhad	37
Jak odhalit primární motivační faktor	38
Angie se seznámila s Rayem a Ruth	40
Jak Bruno rozlouskl tvrdý oříšek	43
Jak se zubař nechal uvrtat	45
Zájemce bez priority	48
Síla mlčení	49
Jak oddělit zrno od plev	49
Jak používat seznam při práci se skupinou	50
Třetí klíč: Zapůsobte na citlivé místo	51
Předvedení plánu	51
Čtvrtý klíč: Uzavřete dohodu	52
Proč tento systém funguje	53
3. Šest strategických dovedností potřebných pro působivou prezentaci	55
První dovednost: Používání můstků	57
Řeč těla při naslouchání	60
Druhá dovednost: Pokyvování hlavou	61
Třetí dovednost: Nepatrná povzbuzení	63
Čtvrtá dovednost: Jak ovládnout směr pohledu	64
Pátá dovednost: Zrcadlení	65
Opice vidí, opice udělá	66
Navodit dobrý pocit	67
Ženy a muži napodobují odlišně	68
Šestá dovednost: Napodobování hlasu	70
4. Šest skvělých postupů, jak vyvolat příznivý dojem	73
První metoda: Síla dlaní	75
Druhá metoda: Podání ruky	77
Jak při podání ruky navázat rovnocenný vztah	78
Jak nepodávat ruku	79
Třetí metoda: Držení předmětů v levé ruce	80
Čtvrtá metoda: Kouzelná moc úsměvu	80
Pátá metoda: Respektování osobního prostoru	81
Choulostivé téma	83
Šestá metoda: Šaty dělají člověka	83

5. Řeč těla a jak ji číst	87
Tři pravidla pro porozumění řeči těla	89
První pravidlo: Pozorujte gesta ve shlucích	89
Druhé pravidlo: Všimněte si souvislostí	91
Třetí pravidlo: Nezapomínejte na kulturní odlišnosti	92
Proč jsou ženy vnímavější	93
Jak se naučit číst řeč těla	94
Stručný průvodce řečí těla	94
Paže zkřížené na hrudi	94
Jak si poradit s příčinou a důsledkem	97
Gesta rukou kolem obličeje	98
Pozitivní signály řeči těla	100
1. Mírný náklon hlavy	100
2. Ruka na tváři	100
3. Raménko brýlí v blízkosti úst	101
4. Sezení v mírném předklonu	101
5. Stříška	101
6. Vystrčené palce	102
7. Obě ruce za hlavou	102
Negativní signály řeči těla	102
1. Kritické hodnocení	102
2. Sbírání pomyslných smítek	103
3. Tahání za límeček	103
4. Starosti na krku	103
5. Pomalé mrkání	103
6. Noha přehozená přes židli	104
7. Sezení na židli obkročmo	104
8. Pomalé mnutí rukou	104
Shrnutí	105
Závěr	106