



12 | ROZHOVOR

PARTNERS: FINANČNÍ EKOSYSTÉM NOVÉ GENERACE

Partners staví moderní finanční ekosystém pro další dekádu, který propojuje banku, investice, pojišťovnu i franšizovou síť. Rozhovor ukazuje, jak umělá inteligence, private markets a expanze do zahraničí mění podobu poradenství a otevírají nové příležitosti pro klienty i poradce. Jan Brejl popisuje, proč je role poradce v době volatility důležitější než kdy dřív a jak vlastní infrastruktura umožňuje rychlejší inovace než u konkurence. Otevírá také téma penzijních investic, franšizového modelu a ambicí skupiny na trzích od Slovenska po Německo.



24 | EKONOMIKA

EKONOMIKA V ÉŘE EXTRÉMŮ A HLEDÁNÍ ROVNOVÁHY

Geopolitické konflikty, tržní otřesy a nepředvídatelné události ukazují, jak křehká je dnešní globální ekonomika. Komentář vysvětluje, proč se fenomén černých labutí stal běžnou součástí investičního prostředí a jak mění chování firem i investorů. Ukazuje, že hledání bezpečí vede kapitál do omezeného počtu regionů, což dál zvyšuje nerovnováhu trhů. Text zároveň otevírá otázku, jak se připravit na svět, kde se extrémy stávají normou a stabilita výjimkou.



28 | BUSINESS

ROSTOUCÍ VLIV ŽEN NA INVESTIČNÍ ROZHODOVÁNÍ

Rostoucí počet investujících žen ukazuje, že finanční svět prochází zásadní proměnou směrem k větší nezávislosti a dlouhodobému plánování. Analýza vysvětluje, proč ženy investují disciplinovaněji, jak využívají čas na trhu a proč je diverzifikace klíčem k odolnějším portfoliím. Text zároveň upozorňuje na přetrvávající bariéry i nové příležitosti, které přináší vzdělávání a moderní investiční nástroje. Ukazuje, že ženský investiční styl může být inspirací pro každého, kdo hledá rovnováhu mezi výnosem, stabilitou a odpovědným rozhodováním.



34 | FINANČNÍ PORADENSTVÍ

HODNOTA KOMPLEXNÍ SPRÁVY MAJETKU PRO KLIENTY

Rozhovor přibližuje, proč roste poptávka po dlouhodobém vedení, stabilitě a strategickém přístupu k financím. Investice a reality se stávají hlavními pilíři růstu a mění se i role poradců, kteří musí kombinovat odbornost, disciplínu a schopnost provázet klienty v době ekonomických změn. Text ukazuje, jak se český trh posouvá ke komplexní správě majetku a proč klienti očekávají digitální jednoduchost i pravidelnou péči. Otevírá také témata wealth managementu, Švýcarské renty a měnící se role nemovitostí v dlouhodobém finančním plánování.



46 | POJIŠŤOVNICTVÍ

JARNÍ SEZÓNA NA DVOU KOLECH A RIZIKA POJIŠTĚNÍ

Jaro přináší návrat motorek a kol do provozu, ale také nejvyšší počet škod způsobených technickými závadami, nehodami i krádežemi. Analýza ukazuje, proč povinné ručení ani pojištění domácnosti často nestačí a jak limity, zabezpečení či podpojištění rozhodují o výši plnění. Text upozorňuje na rizika spojená s elektrokoly, přepravou kol i zastaralými pojistkami, které už neodpovídají dnešním cenám vybavení. Zdůrazňuje, že začátek sezóny je ideální chvílí zkontrolovat technický stav i pojistné smlouvy, aby se z drobné nehody nestala finanční zátěž.



52 | REALITY

POZVOLNÝ RŮST REALITNÍHO TRHU A NOVÉ TRENDY

Analýza ukazuje, že český realitní trh míří do let 2026 a 2027 s mírným růstem a silným příklonem k nájemnímu bydlení. Investoři zůstávají aktivní, ale selektivnější, a klíčovou roli hraje kvalita projektů, lokalita a stabilita výnosu. Text zdůrazňuje rozdílnou dynamiku mezi Prahou a regiony i to, že největší bariérou trhu zůstává pomalé povolování nové výstavby. Trend Report 2026 tak popisuje prostředí, které se mění spíše strukturálně než cyklicky a kde bude rozhodovat schopnost reagovat na dlouhodobý nedostatek bytů.



58 | RODINNÉ FINANCE

JISTOTY ČESKÝCH DOMÁCNOSTÍ A SÍLÍCÍ FINANČNÍ REZERVY

Index jistoty ukazuje, že Češi se po turbuletních letech cítí o něco stabilněji, i když obavy ze zhoršení životní úrovně přetrvávají. Finanční jistota mírně roste, lidé posilují rezervy a více spoléhají na pojištění jako nástroj ochrany. Výzkum zároveň upozorňuje na slabiny: část domácností stále žije bez rezervy, příjmy podnikatelů kolísají a oblast zdraví zůstává nejslabším pilířem. Text tak mapuje společnost, která se učí pracovat s nejistotou, ale zároveň hledá způsoby, jak si udržet stabilitu v každodenním životě.



64 | INSPIRACE

INVESTIČNÍ KABELKY JAKO STABILNÍ ALTERNATIVNÍ AKTIVUM

Text ukazuje, že luxusní kabelky se staly plnohodnotnou třídou alternativních aktiv s jasně měřitelnou výkonností a profesionálním trhem. Vysvětluje, proč jejich hodnota stojí na vzácnosti, kontrolované nabídce a globální poptávce, a proč jen úzký okruh modelů splňuje investiční kritéria. Upozorňuje na rizika spojená s likviditou, padělky i citlivostí na stav, která z nich dělají doplňkovou, nikoli hlavní investici. Zároveň ukazuje, jak k nim přistupovat profesionálně a které ikonické modely dlouhodobě potvrzují schopnost držet či zvyšovat hodnotu.